



**Lleida.net**

La Primera Operadora Certificadora

EN [https://investors.lleida.net/docs/en/20220524\\_HRelev.pdf](https://investors.lleida.net/docs/en/20220524_HRelev.pdf)

FR [https://investors.lleida.net/docs/fr/20220524\\_HRelev.pdf](https://investors.lleida.net/docs/fr/20220524_HRelev.pdf)

ES [https://investors.lleida.net/docs/es/20220524\\_HRelev.pdf](https://investors.lleida.net/docs/es/20220524_HRelev.pdf)

2022年5月24日，马德里

### 其他相关资料

## **LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A.** **2022年 Medcap 论坛演讲**

根据欧盟（EU）第 596/2014 号条例第 17 条关于市场滥用的规定，以及经 RDL 4/2015 批准的 10 月 23 日批准的《证券市场法》修订文本第 227 条以及并发规定，以及 BME MFT Equity 的第 3/2020 号通函，内容涉及扩展公司将提供的信息，由 LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A. 特此声明：（以下简称“公司”或“Lleida.net”或“单位”或“集团”）请您注意以下由发行人及其管理员全权负责准备的信息：

在公司参加由西班牙证券市场公司(Bolsas y Mercados Españoles)组织的“2022 Medcap 中型企业论坛”之际，请看所附的企业介绍，它将在5月24日星期二的论坛上使用。

我们将为您提供所有您所需的信息。

此致，

2022年5月24日，马德里

弗朗西斯科·萨佩纳（Francisco Sapena），

首席执行官兼董事会主席。



# Lleida.net

PRESENTACIÓN A INVERSORES

FORO MEDCAP 2022

(OTCQX:LLEIF · EPA:ALLN · BME:LLN)

# SOLIDEZ EN BME GROWTH

Lleida.net (OTCQX:LLEIF) (EPA:ALLN) (BME:LLN) es el principal actor europeo en la industria de la firma, notificación y contratación electrónica certificadas. La compañía, una de las más estables y liquidas de BME Growth, cuenta con operaciones en más de 50 países y es reconocida internacionalmente por su política de internacionalización, innovación y crecimiento sólido.

**27+**

años en el  
mercado

**209**

patentes

**#1**

compañía en la bolsa  
europea en el 2020

**30**

Trimestres con  
EBITDA positivo

# HITOS RECIENTES

- El Consejo de Administración ha propuesto repartir dividendos por tercer año consecutivo.
- Nuevos contratos de referencia en el sector de los servicios postales digitales (Nigeria y Djibouti, los más recientes).
- Concesión de 209 patentes en unos 65 países, incluido Estados Unidos, China, Japón y Unión Europea.
- La compra del 100% del capital social de InDenova S.L ha acelerado la estrategia de crecimiento inorgánico.
- Incremento de la plantilla hasta más de 170 profesionales.
- Altos niveles de liquidez y solidez en las bolsas donde cotizamos: BME Growth, Euronext Growth en París y OTCQX en Estados Unidos.

# SOMOS UN PROVEEDOR DE SERVICIOS DE CONFIANZA HACE 27 AÑOS

Nuestro objetivo empresarial es proporcionar confianza y ser el testigo digital de referencia para nuestros clientes y sus clientes a lo largo de sus procesos de Firma y comunicaciones electrónicas. Nos hemos convertido en una empresa líder en el sector de los servicios de confianza gracias a nuestras tres líneas de negocio:

Contratación  
Electrónica

Notificación  
Electrónica

Otro  
SaaS

SMS  
Comercial

SMS ICX

# NUESTROS TRES SERVICIOS PRINCIPALES ESTÁN A LA ÚLTIMA EN EL TERRENO DEL SAAS

**CLICK & Sign** 

Click & Sign es nuestra plataforma de firma electrónica basada en la nube.

Ofrecemos nuestra API y también una versión personalizada para grandes empresas.

 **eKYC**  
Lleida.net

Bajo el nombre de eKYC, ofrecemos un marco completo para las soluciones de eKYC, que abarca desde la validación de la identidad hasta la incorporación grabada en vídeo.

 **Openum**

Openum eIDAS es la solución basada en la nube para el servicio de registro electrónico que cumple con la normativa europea eIDAS.

## SECTORES CLAVE



**Bancos y  
Fintech**



**Sector  
Salud**



**Energía y  
Utilities**



**Sector  
Inmobiliario**



**Seguros &  
Insurtech**



**Administraciones  
públicas**

- Nuestras soluciones estándar se adaptan a las necesidades de los clientes.
- Nuestras soluciones cubren todo el entorno de servicios digitales post COVID-19.
- Tenemos 19 oficinas en todo el mundo y nos encanta viajar.
- Desarrollamos nuestra propia tecnología y la patentamos (209 patentes hasta ahora)
- Lleida.net es una empresa con dual-listing en Madrid, París y Nueva York.

# CONTRATOS DE REFERENCIA (PRIVADOS)



# CONTRATOS DE REFERENCIA (PÚBLICOS)



# ESTRATEGIA 2020 - 2025

# **PILARES** ESTRATÉGICOS



**Innovación**



**Internacionalización**



**Propiedad Intelectual**

# Una estrategia 2020-2025 centrada en los inversores.

- Continuamos centrados en generar rentabilidad para nuestros inversores (417% de rentabilidad en los últimos cinco años)
- Seguimos nuevas tecnologías de firma electrónica para mejorar nuestra posición en el mercado a nivel internacional.
- Contratos públicos con servicios postales internacionales para garantizar flujos de caja positivos (contrato más reciente: NIPOST, servicios postales de Nigeria).
- Crecimiento inorgánico a través de adquisiciones estratégicas.

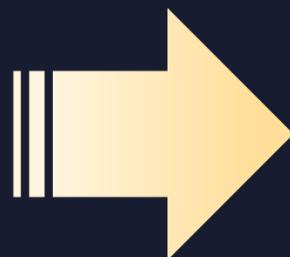
**OPORTUNIDAD DE MERCADO**

# POTENCIAL DE CRECIMIENTO

**\$1.5 billion**



**2017**



**x16,8  
in 13 years**

**\$25.2 billion**

**2030**

- 75 países en el mundo que reconocen la validez legal de la firma electrónica.
- Se espera que Norteamérica genere el 33% de los ingresos mundiales. Lleida.net tiene cuatro patentes en el país: SMS Registrado, Email Registrado, Contratos Registrados, Entrega Registrada.
- El apoyo legislativo a la tecnología de la firma electrónica es un motor de crecimiento que se está produciendo en los principales mercados.
- La modificación en los patrones de comportamiento post-COVID-19 han acelerado exponencialmente la adopción de nuestra tecnología (reconocida con 209 patentes a nivel mundial)

\*Digital Signature Market To Generate Over \$25,211.3 Million Revenue by 2030 Says P&S Intelligence

<https://www.bloomberg.com/press-releases/2021-06-28/digital-signature-market-to-generate-over-25-211-3-million-revenue-by-2030-says-p-s-intelligence>

# UN MERCADO GLOBAL EN CRECIMIENTO

Tres motores de mercado impulsan el negocio de la firma digital, donde Lleida.net es ya un proveedor de referencia

1

Aumento de la demanda de seguridad, eficiencia corporativa y trabajo remoto.

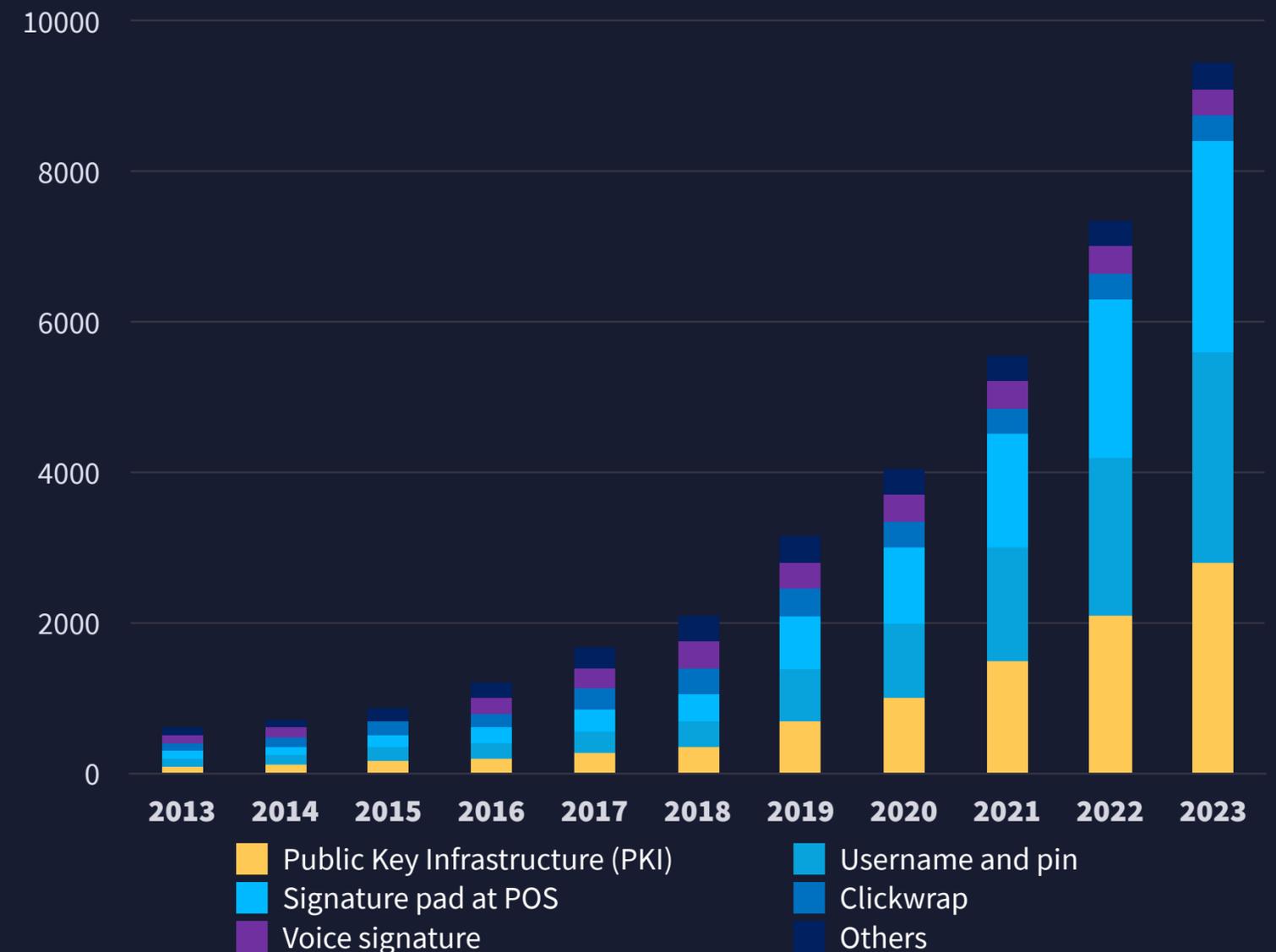
2

Reconocimiento acelerado a la tecnología de la firma electrónica

3

Aumentar los procesos de documentación en línea post COVID-19

Global eSignature Market, by type, \$M (2013 – 2023)



\*GLOBAL E - SIGNATURE MARKET SIZE, SHARE, DEVELOPMENT, GROWTH AND DEMAND FORECAST TO 2023 - P&S Research

# EQUIPO



# LIDERAZGO

Sisco Sapena CEO

Arrate Usandizaga, CFO

Jordi Ramon, CTO

Beatriz García Torre, Chief Interconnection Officer

Pablo Gracia Betorz, Americas Director

Ramón Pedrosa, Director Investor Relations

# CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

*Sisco Sapena CEO - Arrate Usandizaga, CFO - Beatriz García Torre*

*Antonio López del Castillo - Jorge Sainz de Vicuña Barroso -*

*Jordi Carbonell - Miguel Perez Subías - Marc Gallardo*

# DATOS FINANCIEROS

# DATOS FINANCIEROS 2021

<i>Datos auditados consolidados en Miles de euros</i>	2020	2021	Var. €	Var.%
Ventas	16.420	17.975	1.555	9%
Coste de Ventas	(8.389)	(8.616)	227	3%
<b>Margen Bruto</b>	<b>8.031</b>	<b>9.359</b>	<b>1.328</b>	<b>17%</b>
<b>% Margen Bruto</b>	<b>49%</b>	<b>52%</b>		
Gastos de Personal	(3.403)	(4.381)	978	29%
Servicios Exteriores	(2.743)	(3.477)	734	27%
<b>EBITDA SIN ACTIVACIONES</b>	<b>1.885</b>	<b>1.501</b>	<b>(384)</b>	<b>-20%</b>
<b>% sobre Margen Bruto</b>	<b>23%</b>	<b>16%</b>		
Activaciones	662	776	114	17%
<b>EBITDA</b>	<b>2.547</b>	<b>2.277</b>	<b>(270)</b>	<b>-11%</b>
<b>% sobre Margen Bruto</b>	<b>32%</b>	<b>24%</b>		
Amortización	(1.187)	(1.257)	70	6%
Otros ingresos	160	47	(113)	-
Otros resultados	(80)	58		
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>1.440</b>	<b>1.125</b>	<b>(315)</b>	<b>-22%</b>
Resultado Financiero Neto	(73)	(85)	(12)	-16%
Deterioro y resultado por enajenación	(144)			
Diferencias de Tipo de Cambio	(194)	(7)	187	96%
<b>Resultado antes de Impuesto</b>	<b>1.029</b>	<b>1.033</b>	<b>4</b>	<b>0%</b>

# VENTAS POR LÍNEA DE NEGOCIO

<i>Ventas consolidadas por líneas de negocio Miles de euros</i>	2020	2021	Var. €	Var. %
Servicios SaaS	5.734	7.447	1.713	30%
Soluciones SMS	2.580	2.710	130	5%
Soluciones ICX WHOLESALE	8.106	7.818	-288	-4%
<b>Total</b>	<b>16.420</b>	<b>17.975</b>	<b>1.555</b>	<b>9%</b>

Under the provisions of Article 17 of the Regulation (EU) No 596/2014 regarding market abuse and article 228 of the modified text of the Spanish Stock Market Act, approved by Spanish Royal Legislative Decree 4/2015, of 23 October and related provisions, as well as Circular 3/2020 of BME MFT Equity on information to be provided by Growing Companies, we are hereby informing you of the following information relating to LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS, S.A.: (hereinafter “Lleida.net”, or the “Company ”or the “Enterprise” ) brings to your attention the following information that has been prepared under the exclusive responsibility of the issuer and its administrators. The information outlined in this report is an estimate of LLEIDA.NET Income Statement for 1st half and Q2 FY2021 prepared on the unaudited accounting information available to the Board of Directors. Therefore, this information does not in any way substitute or may be considered the equivalent of the annual financial information provided in Circular 6/2018 MAB.



# Lleida.net

(OTCQX:LLEIF · EPA:ALLN · BME:LLN)

[ir@lleida.net](mailto:ir@lleida.net)

[investors.lleida.net](http://investors.lleida.net)

Lleida · Madrid · London · Miami · Paris · Santiago de Chile · Bogotá · São Paulo ·  
Tokyo · Santo Domingo · Cape Town Montevideo · Johannesburg · San José · Lima ·  
Beirut · Dubai · Ciudad de México · Gaborone