

2020 年 1 月 20 日，马德里

公司公告：2019 年年度及第四季度合并损益表概述

根据关于市场滥用的（欧盟）第 596/2014 号条例第 17 条的规定，和 2015 年 10 月 23 日 4/2015 号皇家法令批准的《证券市场法》综合文本第 228 条和相关条款规定，以及另类证券市场 (MAB) 06/2018 号通告，特此发布与 LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS, S.A（以下简称为“Lleida.net”，“公司”或“集团”）相关的信息公告：本公告中描述了 Lleida.net 2019 年度及第四季度的合并损益表情况，该文件根据董事会所持有的未经审计数据信息编制，因此不得以任何方式将其代替或等同于根据 MAB 第 6/2018 号通告所发布的财务信息。

重要事件：

- 本季度的销售额及 Ebitda 分别提升了 38% 和 117%，分别达到 420 万欧元及 747,000 欧元。
- ICX 批发是本季度销售额增长的主力，其增长率达到 67%，其次是 SaaS 方面，增长率为 34%。
- 本年度税前业绩超过 100 万欧元，较 2018 年增长 161%。
- 年度毛利润增长 100 万欧元，毛利润率增长率达 51%。
- 营业收入较 2018 财年翻了一倍。
- 净金融债务减少了 787,000 欧元，较 2018 财年减少 42%。

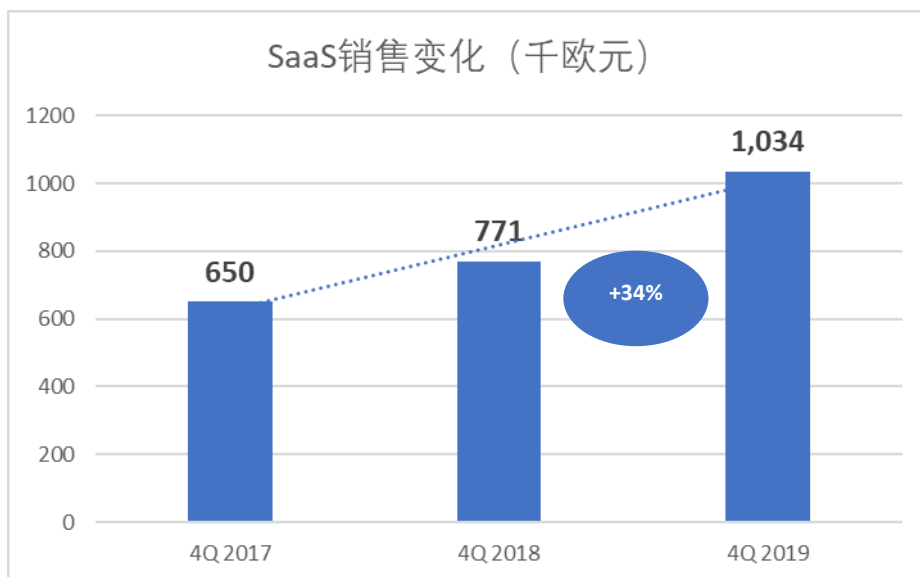
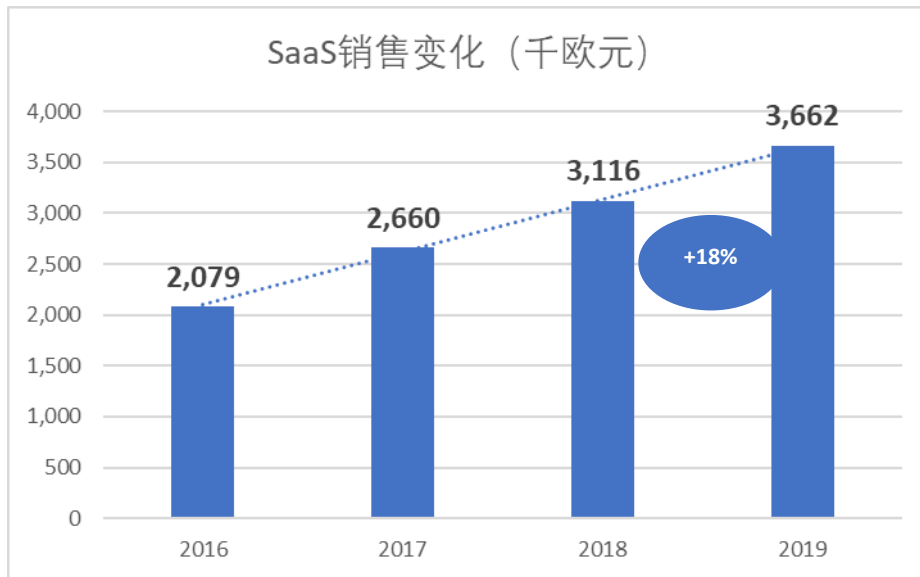
合并损益数据 (千欧元)	Q4 2018	Q4 2019	变化€	变化%	2018	2019	变化€	变化%
销售额	3,022	4,185	1,163	38%	12,359	13,622	1,263	10%
销售成本	(1,422)	(2,132)	(710)	50%	(6,335)	(6,609)	(274)	4%
毛利润率	1,600	2,053	453	28%	6,024	7,013	989	16%
销售利润率	53%	49%			49%	51%		
人员费用	(780)	(869)	(89)	11%	(2,838)	(3,292)	(454)	16%
外部服务费用	(734)	(690)	44	-6%	(2,319)	(2,489)	(170)	7%
其他收入	23	48	25	109%	27	54	27	100%
资本化成本	235	205	(30)	-13%	787	935	148	19%
EBITDA	344	747	403	117%	1,681	2,222	541	32%
摊销	(289)	(282)	7	-2%	(1,152)	(1,135)	17	-1%
其他	0	(11)	(11)	-	0	(11)	(11)	-
营业收入	55	454	399	726%	529	1,076	547	103%
净金融收入	(31)	(18)	13	-42%	(100)	22	122	122%
汇率差	25	(46)	(71)	-	(17)	(24)	(7)	-41%
税前收入	49	390	341	697%	412	1,074	662	161%

业务产品线销售收入 (千欧元)	Q4 2018	Q4 2019	变化€	变化%	2018	2019	变化€	变化%
SaaS服务	771	1,034	263	34%	3,116	3,662	546	18%
SMS解决方案	724	604	-120	-17%	2,668	2,504	-164	-6%
互联wholesale解决方案	1,527	2,547	1,020	67%	6,575	7,456	881	13%
总计	3,022	4,185	1,163	38%	12,359	13,622	1,263	10%

销售额延续上升趋势，2019 年第四季度增长率达到 38%。

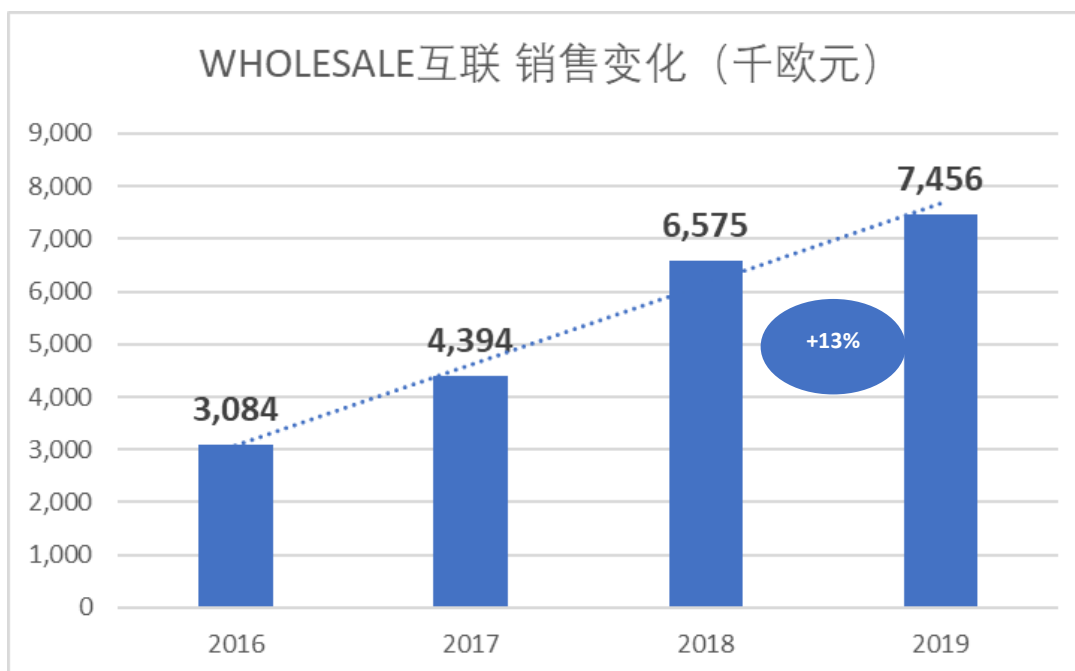
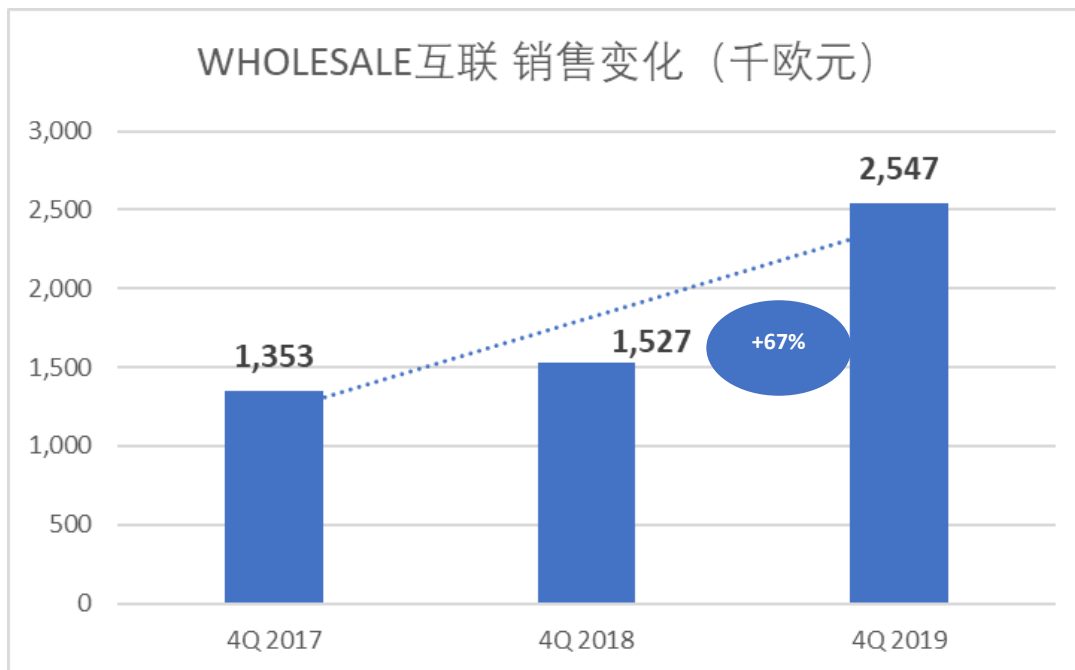
本财年第四季度创造了 SaaS 产品线销售额的历史记录，首次突破 100 万欧元。Lleida.net 作为电子认证与签约行业的领先企业，持续受到客户广泛信任。在第四季度，Zurich Insurance Mobile Solutions Ltd 拓展了旗下服务的地域范围并在德国市场使用我司产品。

国际化发展仍为集团发展的战略因素，我们在第四季度与 Financiera Confianza 签署协议，为其在秘鲁的客户与供应商合同签约提供服务。

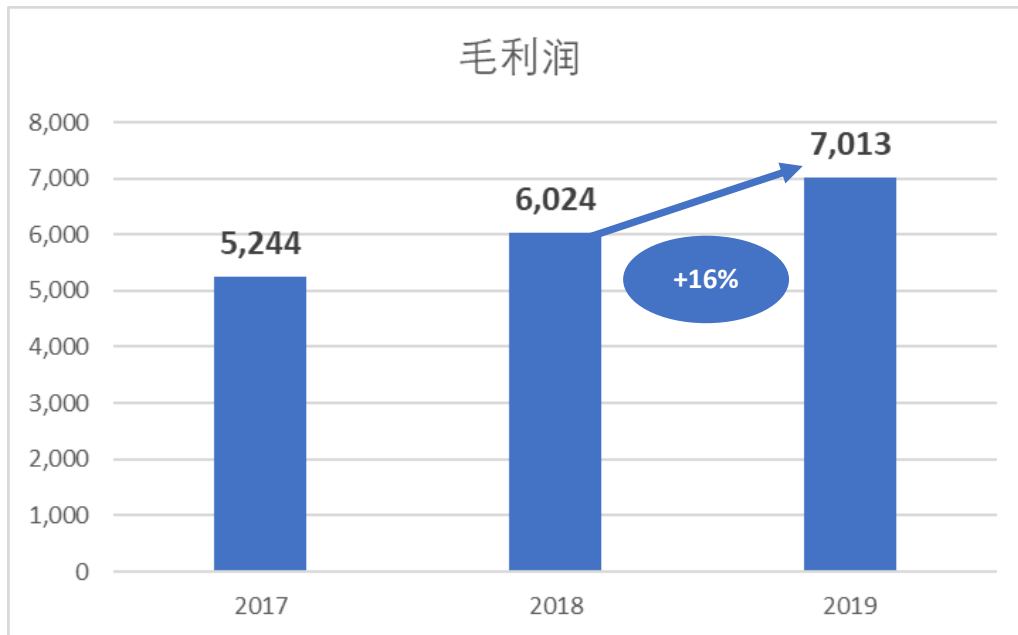


批发主要包含运营商和信息汇集公司的 SMS 销售，该业务市场不断增长，集团在第四季度的销售增长幅度超过 100 万欧元。Lleida.net 作为业内备受客户信赖的供应商企业，持续增加投入以保持公司的竞争优势。本财年期间，我司获得了 Indotel（多米尼加电讯总署）颁布的固定电话和 SMS 运营商许可，开辟了一个新市场。

此外，我司还与中国移动与中国电信签署了互联协议。根据 GSMA Intelligence 2018 年第四季度的数据，两者客户数量的总数超过 10 亿人。



销售利润率在 2019 年共计增长 51%，比 2018 年同期数据高出 3 个百分点，主要来自 SaaS 产品的销售贡献。

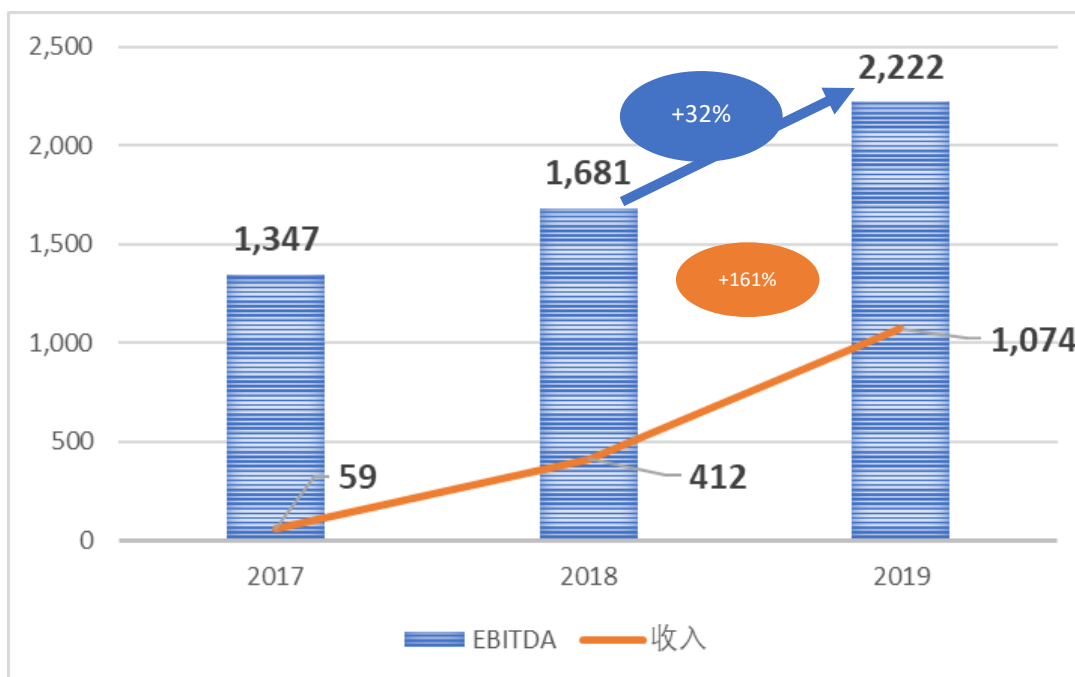
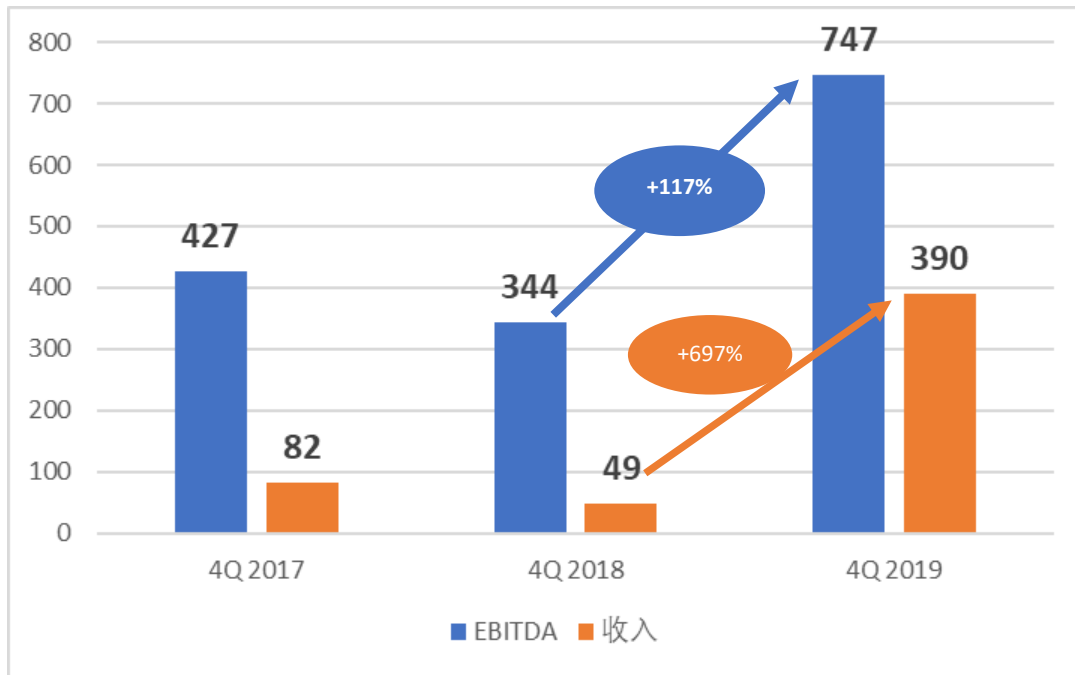


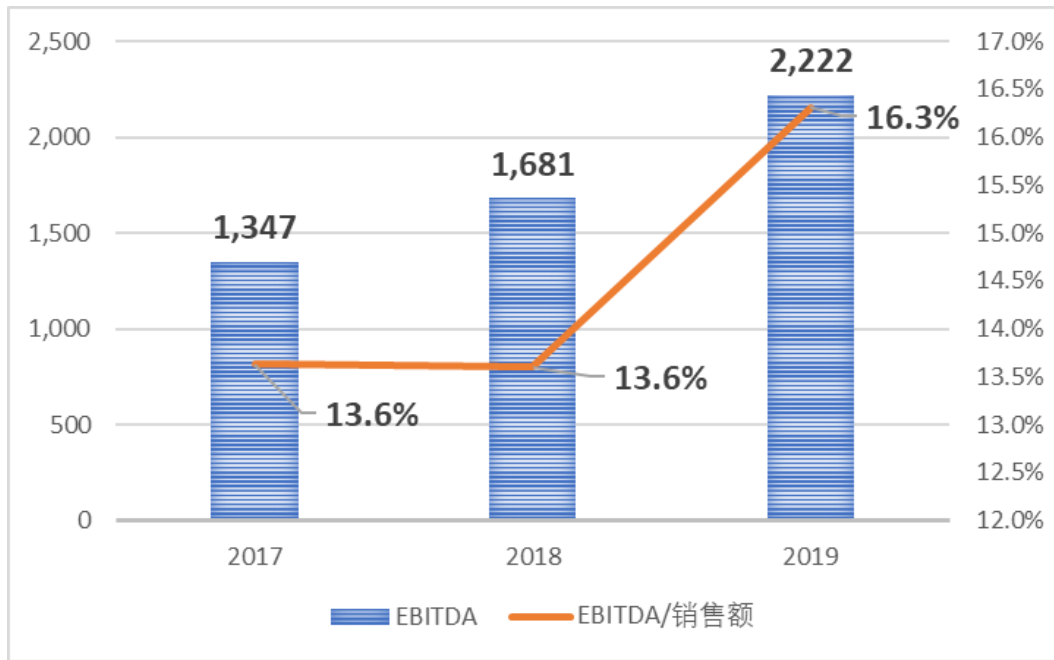
Lleida.net 凭借创新实现差异化。电子签约、认证以及识别领域需要不断开发产品和流程，Lleida.net 在 2019 年财年已在这个领域投入 935,000 欧元，主要用于签约产品的开发，让我们向现有客户提供新产品的同时吸引新的客户。

正如之前公司公告中所披露的，我司的国际化发展战略为我们在商务及技术领域带来了新的员工。本财年人员编制数量增加 24%，因此年度人员费用增加了 16%。

外部服务费用在 2019 年第四季度减少了 6%，主要得益于对资源的优化，且本财年不存在加入 Euronext 的费用。本年度增加的 170,000 欧元主要来自与外部公司合作进行创新研发项目的开支。

第四季度的 EBITDA 比上季度增加了 117%，较上年度数据则增加了 32%。我司连续第二年保持 EBITDA 两位数增长，业绩三位数增长。销售的 EBITDA 比率增长至 16.3%，而在 2018 年则为 13.6%。

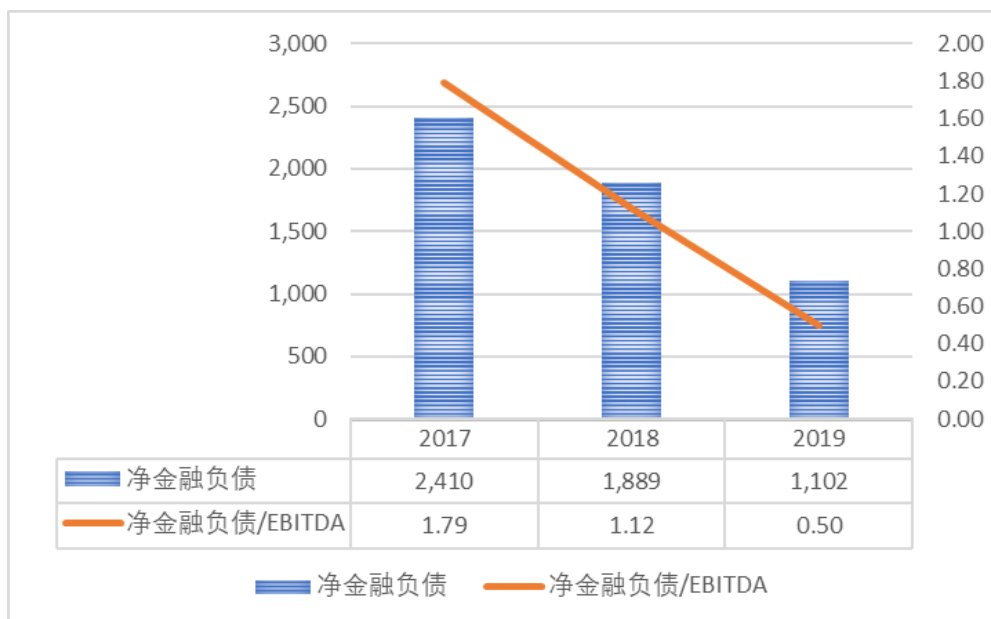




净金融债务减少了 787,000 欧元，较 2018 财年减少 42%，这主要得益于我司加强自身业务所产生的现金用于偿还贷款。

千欧元	2018	2019	变化€	变化%
长期债务	1,373	1,678	305	22%
短期债务	2,346	1,833	-513	-22%
债务总计	3,719	3,511	-208	-6%
短期金融资产+流动资产	1,830	2,409	579	32%
净金融负债	1,889	1,102	-787	-42%

净金融负债率（DFN）与 EBITDA 之比为 0.50，相比 2018 财年结束时为 1.12，现金头寸大于 240 万欧元，这将让我们可以应对债务到期问题，并进行未来新的投资项目。



我司谨以此函通知：我们将在 1 月 24 日于莱里达举行第一届“Lleida.net 投资者日”，届时将对本文件所示财务信息进行详细介绍，期间将向参会者款待当地特色美食。如您需要亲自出席该活动，请联系 internaservices@lleida.net；若您希望远程参与，请通过 inversores@lleida.net 与我们取得联系。

我们将提供您所需的全部澄清信息。

谨祝商祺，

Francisco Sapena Soler

CEO 兼董事会主席