

LLEIDANETWORKS SERVEIS**TELEMÀTICS S.A. 公司公告****2018年度业绩预估**

2019年1月22日

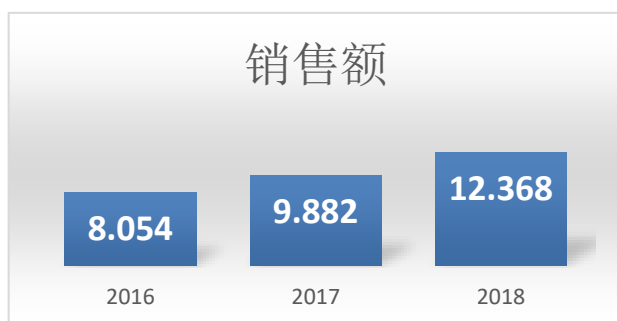
根据关于市场滥用的（欧盟）第596/2014号条例第17条的规定以及10月23日RDL 4/2015批准的“证券市场法”综合文本第228条，协调条款以及另类证券市场（MAB）6/2018号关于发展中企业承担的信息，特此通知 LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS, S.A.（以下简称“Lleida.net”或“本公司”）本报告所载资料为Lleida.net于2018年综合业绩账目预估，乃根据董事会可用之未经审核会计资料编制。因此，该信息不可取代或等同某些由MAB 15/2016 Circular 预期发布的财务信息。

相关里程碑：

- 本公司2018年的销售额比2017年多25%，并超过1230万欧元。
- Lleida.net的毛利率超过600万欧元，相比上一期增长15%。
- EBITDA超过180万欧元（销售额的15%）并与2017年相比增长了32%。
- Lleida.net的运营结果在2018财年增加了99%，高达到536,000欧元。
- 税前的结果相对于2017年增长了6倍。
- 获得欧洲EIDAS法规认证电子交易合格服务的批准，作为西班牙第一个也是唯一一个供应商和欧洲第六个供应商。
- 从2018年12月19日开始在Euronext Growth上市，作为唯一一家在MAB和Euronext中引用Dual listing的公司。
- Lleida.net连续10个季度累积盈利EBITDA，连续4个季度获得税前盈利结果。
- 在全球获得认证方法的专利数量超过100项，即103项专利。

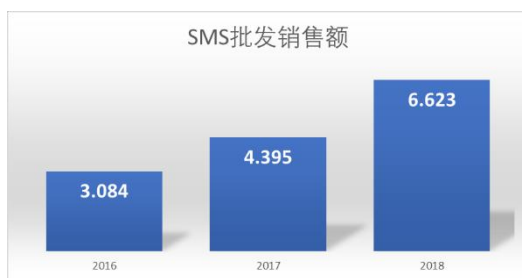
截至2017年和2018年12月31日的第四季度财务报表和合并财务报表（未审计）

综合数据 千欧元					T4	T4		
	累计 T4 2017	累计 T4 2018	区别€	区别 %	2017	2018	区别€	区别 %
收入	9.882	12.368	2.486	25%	2.701	3.031	330	12%
毛利	(4.639)	(6.347)	1.708	37%	(1.328)	(1.434)	(106)	8%
毛利	5.243	6.021	778	15%	1.373	1.597	224	16%
员工开支	(2.481)	(2.639)	158	6%	(636)	(692)	(56)	9%
第三方开支	(2.209)	(2.306)	97	4%	(561)	(721)	(160)	29%
其他收入	22	23	1	5%	11	19	8	73%
激活	849	787	(62)	-7%	240	235	(5)	-2%
EBITDA	1.424	1.886	462	32%	427	438	11	3%
折旧	(1.078)	(1.152)	74	7%	(283)	(289)	(6)	2%
赔偿款	(77)	(198)	121		(11)	(87)	(76)	691%
经营业绩	269	536	267	99%	133	62	(71)	-53%
净债务结果	(114)	(92)	(22)	-19%	(18)	(23)	(5)	28%
汇率差	(96)	(9)	(87)	-91%	(33)	33	66	-200%
税前结果	59	435	376	637%	82	72	(10)	-12%



销售额持续以两位数增长，达到1230万欧元，这得益于批发的短信销售（向大型运营商和平台供应商的销售）以及SaaS销售额的增加（软件服务）

业务线销售业绩 (千欧元)					T4 2017	T4 2018		
	累计 T4 2017	累计 T4 2018	区别€	区别 %	2017	2018	区别€	区别 %
SaaS服务	2.660	3.077	417	16%	649	732	83	13%
SMS 方案	2.827	2.668	-159	-6%	699	724	25	4%
ICX-WHOLESALE方案	4.395	6.623	2.228	51%	1.353	1.575	222	16%
全部	9.882	12.368	2.486	25%	2.701	3.031	330	12%



短信批发的销售额在2018财政年度增加了220万，增加了51%，这是因为在流程自动化方面所做的努力，以及允许的国际协议的增加。Lleida.net被认为是全球批发市场的参考供应商。



SaaS产品线的销售额，包括电子合同和认证产品以及数据验证产品在内今年增长了16%。通过EIDAS法规认证的电子交易产品的欧洲级认证在欧洲层面开辟了一系列可能性，Lleida.net是唯一获得批准的西班牙公司和欧洲内的第六家公司。

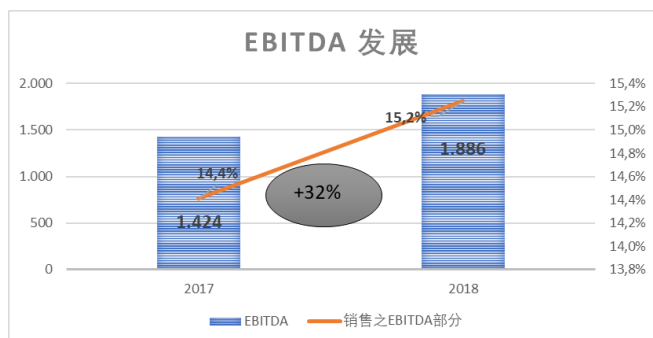


毛利率达到600万欧元，相比2017年增长15%，并自2016年以来增加近200万欧元。

由于2018年员工人数增加，人员开支增加了6%，我们从2017年的58人增加到2018年12月底的70人。21%的人员增长主要集中在培养高等教育员工，以加强技术部门和研发，以及创建新的知识产权部门。

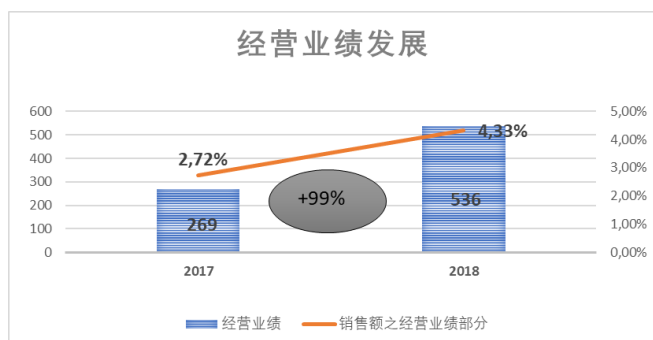
此外，今年的裁员对收益表产生了198,000欧元的负影响。

今年第三方服务支出增加了97,000欧元，主要来自获得EIDAS批准的审计的必要支出以及巴黎 Euronext Growth交易所的上市费用。此外，在第二季度，研发合作的金额超过10万欧元。



EBITDA 高达到 190 万欧元，占销售额的 15.2%，来自销售增长和更详尽的成本控制。遵循谨慎的标准，尽管研发支出的节奏得以维持，但集团已选择启动较少量的研发活动以避免可能的财政突发事件。

本集团第十季度的EBITDA为正。

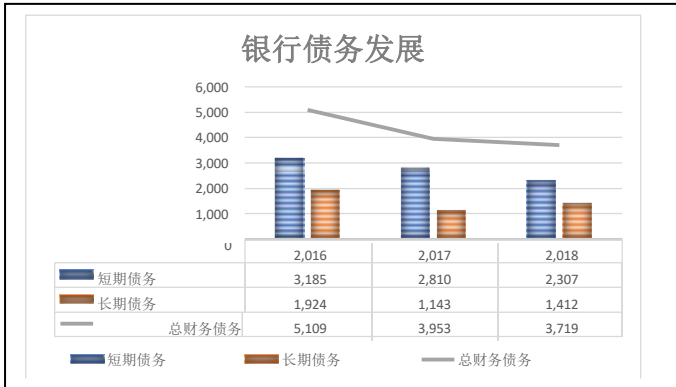


本公司已连续第二年取得了盈利成果，并超过50万欧元。上一年的结果翻了一倍，连续一年的季度业绩为正。

本集团的净金融债务低于200万欧元。该数据的下降原因既是因为公司本身的现金产生，也是对费用和投资项目的详尽控制而造成的。

千欧元	2.016	2.017	2.018	2017-2018 区别	
				千欧元	百分比
短期债务	3.185	2.810	2.307	(503)	(22%)
长期债务	1.924	1.143	1.412	269	19%
总财务债务	5.109	3.953	3.719	(234)	(6%)
短期金融投资	1.253	1.012	703	(309)	(44%)
财政	1.494	530	1.115	585	52%
可用	2.747	1.542	1.818	276	15%
净负债	2.362	2.411	1.901	(510)	(27%)

为了提高回旋资金，以及支持公司本身的增长，已经签署了新的长期贷款，而且不会对净金融债务的发展产生负面影响。



净金融债务与去年相比减少了50万欧元，并且是EBITDA的1倍。

我们将为您提供所有您所需的信息。

此致，

Francisco Sapena Soler

CEO 和 董事会主席