

Madrid, 20 janvier 2020

### **Fait pertinent : Résultats consolidés provisoires annuels 2019 et T4 2019**

En vertu des dispositions de l'article 17 du Règlement (UE) N 596/2014 concernant l'abus du marché et de l'article 228 du texte refondu de la Loi du Marché des actions, approuvé par le Décret royal législatif 4/2015 du 23 octobre, et des dispositions concordantes, ainsi qu'en vertu des dispositions de la circulaire 06/2018 du Marché Alternatif Boursier (MAB), nous mettons à votre disposition les informations suivantes concernant LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS, S.A (désormais « Lleida.net », « l'entreprise » ou « le groupe ») : Les informations détaillées dans le présent rapport constituent un aperçu du compte consolidé de résultats de Lleida.net pour le quatrième trimestre de 2019 et a été élaboré à partir des informations comptables non auditées à la disposition du Conseil d'administration. Par conséquent, ces informations ne substituent ni ne sont en aucun cas équivalentes à la publication des informations financières prévues par la Circulaire 6/2018 du MAB.

#### **Principaux jalons :**

- Les ventes et l'Ebitda trimestrielles améliorent de 38% et 117% jusqu'à atteindre respectivement 4,2 millions d'euros et 747 mille euros.
- ICX WHOLESale est à la tête des ventes avec une augmentation de 67%, suivi par SaaS avec 34%.
- Le résultat annuel avant impôts dépasse le million d'euros, soit 161% mieux qu'en 2018.
- Augmentation de la marge brute annuelle d'un million d'euros, et augmentation de la marge jusqu'à 51% sur les ventes.
- Le résultat d'exploitation double le résultat de l'exercice 2018.
- La dette financière nette diminue de 787 mille euros (-42%) par rapport à l'exercice 2018.

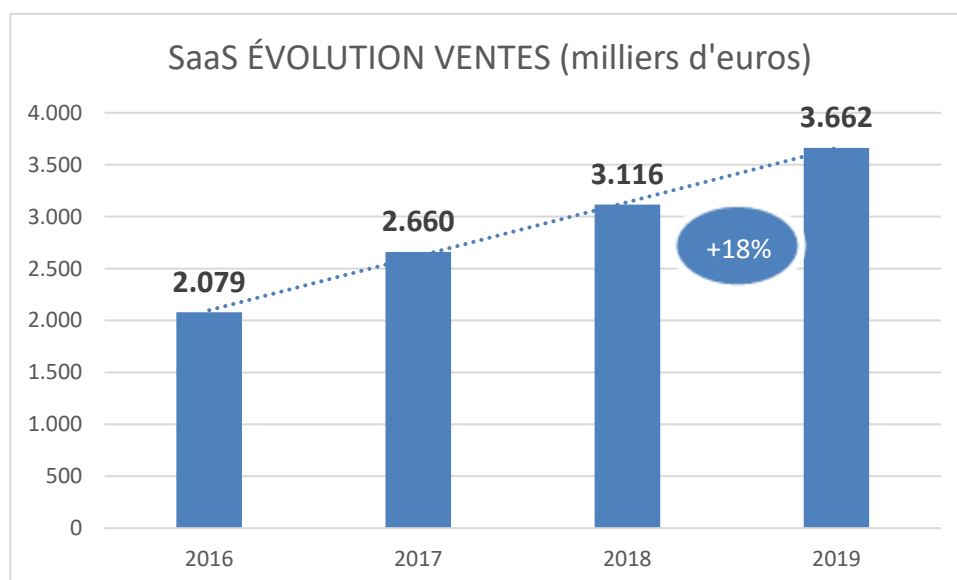
<i>Données en Milliers d'euros Consolidés</i>	<b>T4 2018</b>	<b>T4 2019</b>	<i>Var. €</i>	<i>Var.%</i>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<i>Var. €</i>	<i>Var.%</i>
Ventes	3 022	4 185	1 163	38%	12 359	13 622	1 263	10%
Coût des ventes	(1 422)	(2 132)	(710)	50%	(6 335)	(6 609)	(274)	4%
<b>Marge brute</b>	<b>1 600</b>	<b>2 053</b>	<b>453</b>	<b>28%</b>	<b>6 024</b>	<b>7 013</b>	<b>989</b>	<b>16%</b>
<b>%Marge sur ventes</b>	<b>53%</b>	<b>49%</b>			<b>49%</b>	<b>51%</b>		
Dépenses de personnel	(780)	(869)	(89)	11%	(2 838)	(3 292)	(454)	16%
Services externes	(734)	(690)	44	-6%	(2 319)	(2 489)	(170)	7%
Autres revenus	23	48	25	109%	27	54	27	100%
Activations	235	205	(30)	-13%	787	935	148	19%
<b>EBITDA</b>	<b>344</b>	<b>747</b>	<b>403</b>	<b>117%</b>	<b>1 681</b>	<b>2 222</b>	<b>541</b>	<b>32%</b>
Amortissement	(289)	(282)	7	-2%	(1 152)	(1 135)	17	-1%
Autres résultats	0	(11)	(11)	-	0	(11)	(11)	-
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>55</b>	<b>454</b>	<b>399</b>	<b>726%</b>	<b>529</b>	<b>1 076</b>	<b>547</b>	<b>103%</b>
Résultat financier net	(31)	(18)	13	-42%	(100)	22	122	122%
Différences taux de change	25	(46)	(71)	-	(17)	(24)	(7)	-41%
<b>Résultat avant impôts</b>	<b>49</b>	<b>390</b>	<b>341</b>	<b>697%</b>	<b>412</b>	<b>1 074</b>	<b>662</b>	<b>161%</b>

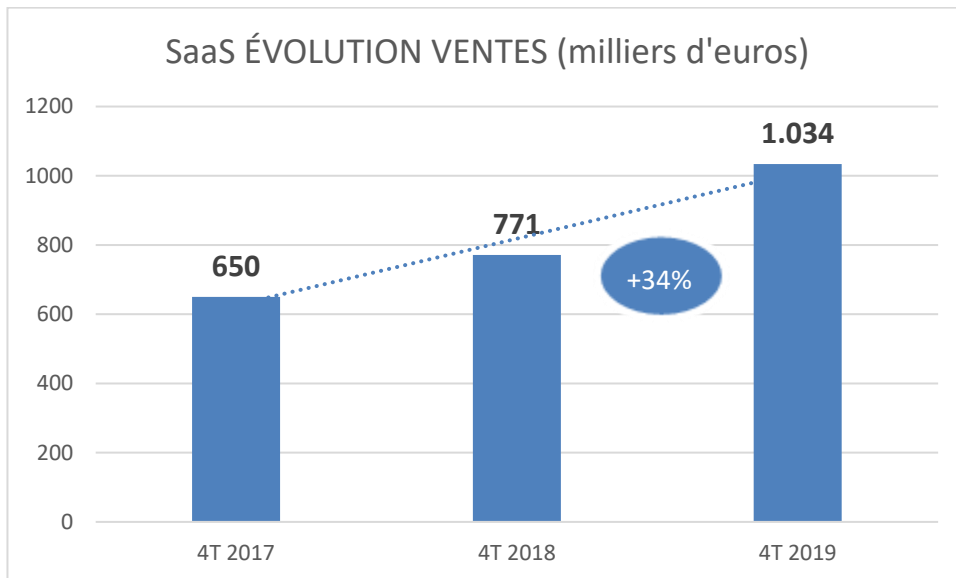
<i>Ventes consolidées par secteur d'activité Milliers d'euros</i>	T4 2018	T4 2019	Var. €	Var. %	2018	2019	Var. €	Var. %
Services SaaS	771	1 034	263	34%	3 116	3 662	546	18%
Solutions SMS	724	604	-120	-17%	2 668	2 504	-164	-6%
Solutions ICX WHOLESALE	1 527	2 547	1 020	67%	6 575	7 456	881	13%
<b>Total</b>	<b>3 022</b>	<b>4 185</b>	<b>1 163</b>	<b>38%</b>	<b>12 359</b>	<b>13 622</b>	<b>1 263</b>	<b>10%</b>

**Les ventes maintiennent une tendance à la hausse** avec une augmentation de 38% au quatrième trimestre 2019 par rapport au quatrième trimestre 2018

Le dernier trimestre de l'année marque un **record de ventes de la ligne SaaS** atteignant pour la première fois le million d'euros. Lleida.net continue d'être pionnière dans le monde de la certification électronique et des contrats et continue de maintenir la confiance de ses clients. Au quatrième trimestre 2019, Zurich Insurance Mobile Solutions Ltd a élargi la portée géographique de ses services, avec la mise en œuvre de nos produits en Allemagne.

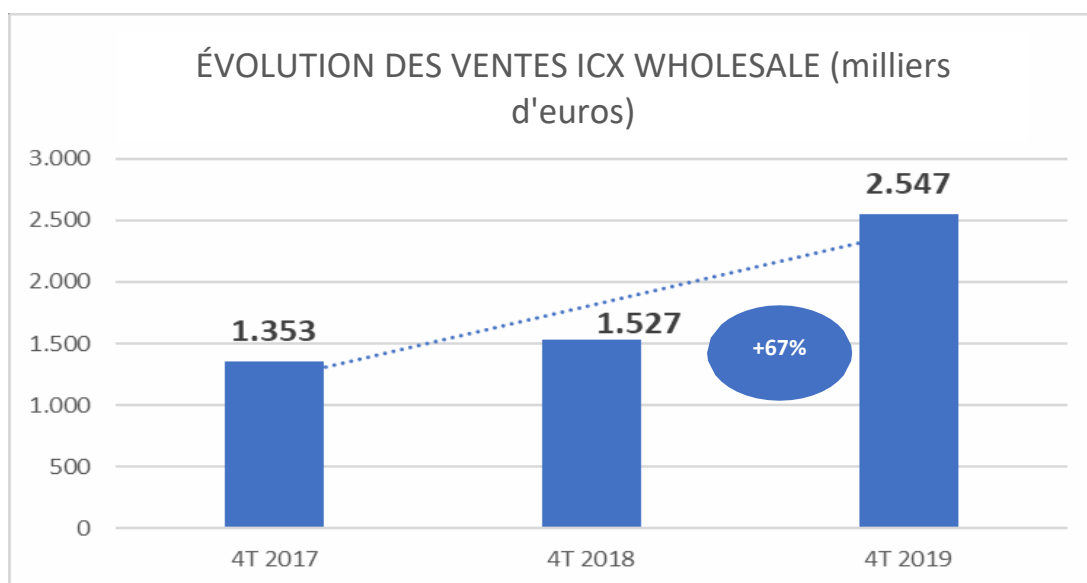
La croissance internationale continue d'être un facteur stratégique au sein du groupe et au cours de ce trimestre, des accords ont été signés au Pérou avec la société Financiera Confianza pour la signature des contrats des clients et fournisseurs.

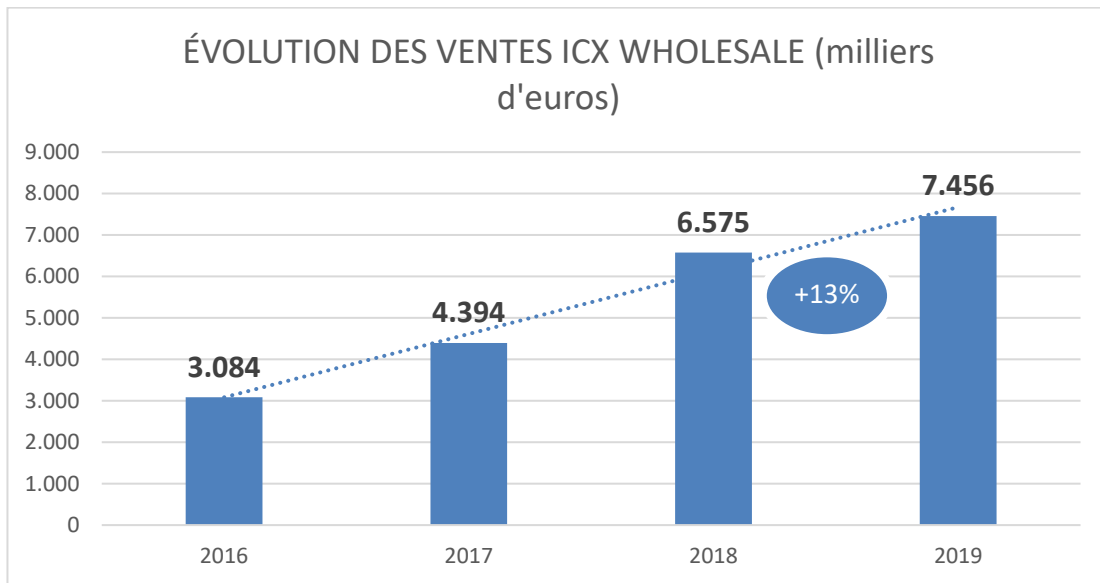




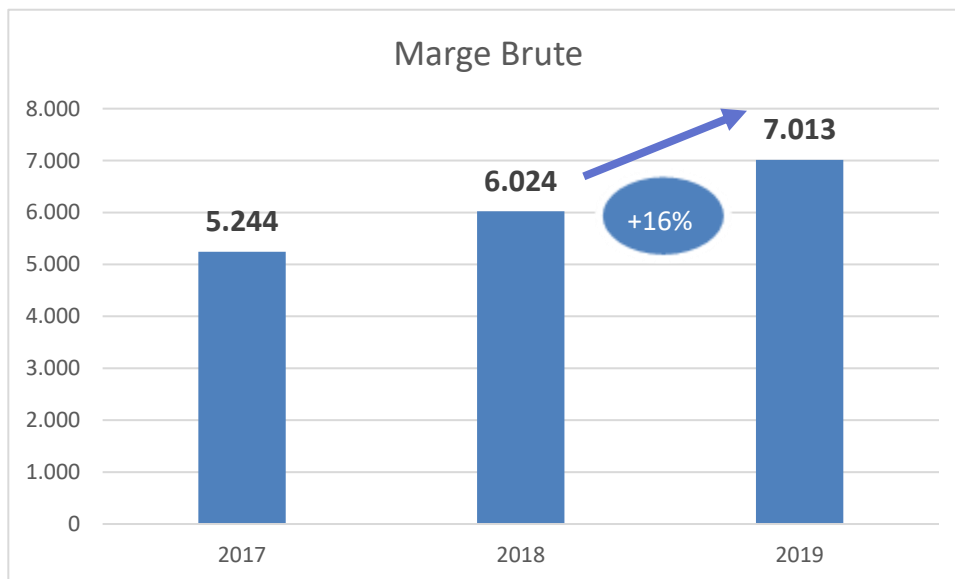
Le marché Wholesale, qui comprend les ventes de SMS aux opérateurs et agrégateurs, continue de croître et les ventes du groupe ont augmenté de plus d'un million d'euros au cours du dernier trimestre. Lleida.net est un fournisseur de confiance sur le marché, et nous continuons d'investir afin de maintenir des avantages compétitifs. Au cours de cet exercice, nous avons obtenu la licence d'Indotel (Institut dominicain des télécommunications) pour être un opérateur de téléphonie fixe et de SMS, augmentant ainsi notre capacité sur le marché latino-américain.

De plus, Lleida.net a signé des accords d'interconnexion avec les opérateurs China Mobile et China Telecom, qui totalisent plus d'un milliard de clients selon le quatrième trimestre 2018 de la GSMA Intelligence.





**La marge brute sur les ventes, cumulée en 2019, atteint 51%, soit trois points de pourcentage de plus que les chiffres de 2018, dérivée du poids relatif le plus important des ventes de SaaS.**



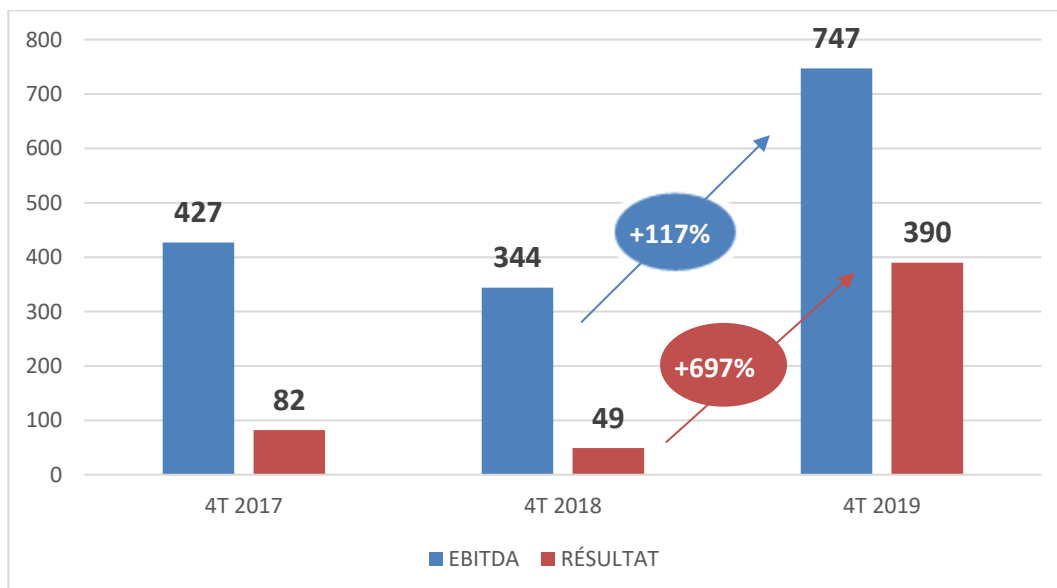
Le facteur de différenciation de Lleida.net est l'innovation. Dans le secteur contrats, de la certification comme de l'identification, des développements continus des produits et des processus sont nécessaires. Lleida.net a investi en 2019, 935 milliers d'euros concentrés sur la

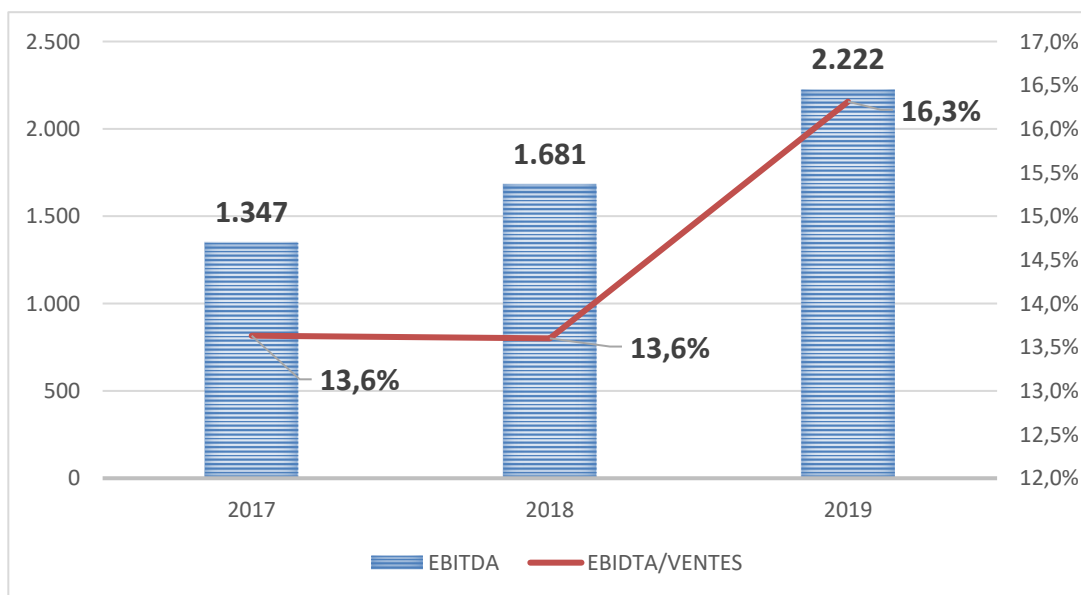
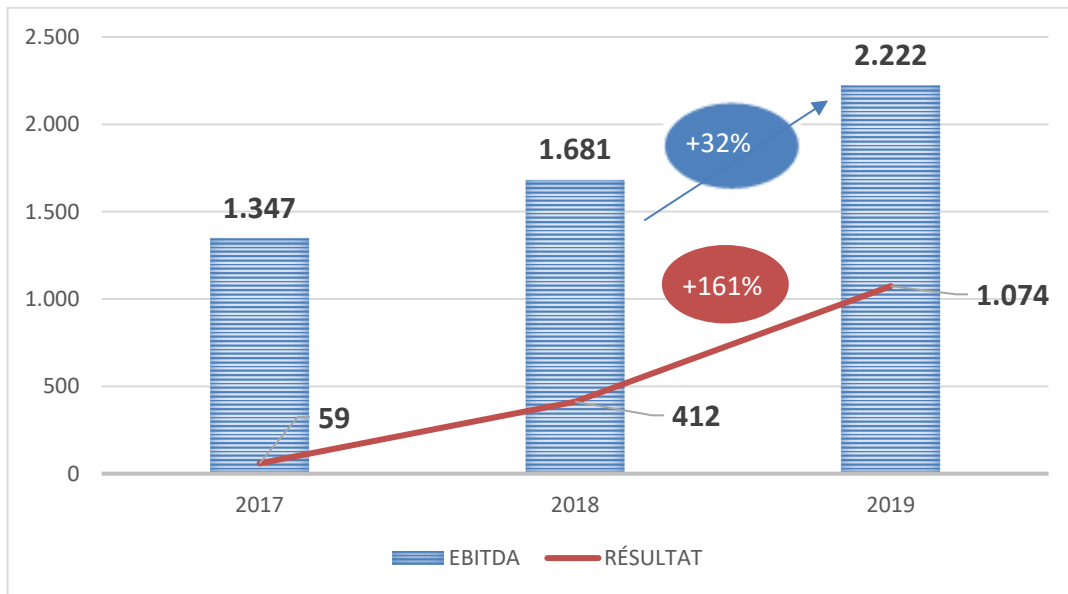
sous-traitance des produits qui ont permis la mise en œuvre de nouveaux produits chez les clients existants, ainsi que d'attirer de nouveaux clients.

À mesure que nous avons progressé lors d'événements antérieurs pertinents, la stratégie d'internationalisation a entraîné une augmentation des effectifs dans les domaines commercial et technique. Les dépenses annuelles de personnel ont augmenté de 16%, ce qui se traduit par une augmentation du personnel de 24% au cours de cette année.

Les dépenses des Services externes ont diminué de 6% ce dernier trimestre 2019 grâce à l'optimisation des ressources, et dérivent du fait qu'il n'y a pas de frais pour rejoindre Euronext cette année. L'augmentation annuelle de 170 milliers d'euros provient principalement de la collaboration avec une société externe pour des projets de R + D + i.

L'EBITDA trimestriel augmente de 117% au cours du trimestre et de 32% en chiffres annuels. Deuxième année consécutive avec une croissance à deux chiffres de l'EBITDA et des résultats à trois chiffres. Le ratio d'EBITDA sur les ventes augmente à 16,3% alors qu'en 2018 il était de 13,6%.

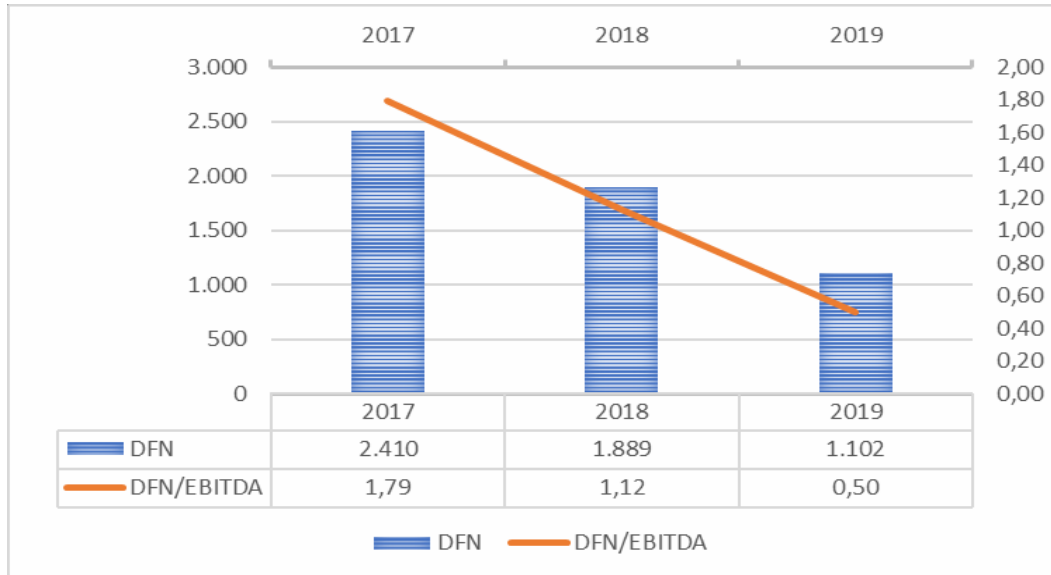




**L'endettement financier net a diminué de 787 millions d'euros, (-42%)** par rapport à l'année 2018, grâce aux flux de trésorerie générés par l'activité propre de la Société qui ont été utilisés pour rembourser des prêts.

Milliers d'euros	2018	2019	Var. €	Var. %
Dettes à l-t	1 373	1 678	305	22%
Dettes à c-t	2 346	1 833	-513	-22%
Dette totale	3 719	3 511	-208	-6%
Trésorerie + investissements financiers c-t	1 830	2 409	579	32%
<b>DFN</b>	<b>1 889</b>	<b>1 102</b>	<b>-787</b>	<b>-42%</b>

Le ratio DFN / EBITDA s'établit à 0,50x alors qu'il était fin 2018 à 1,12x. La trésorerie supérieure à 2,4 millions d'euros permettra de faire face aux échéances de la dette et d'entreprendre d'éventuels projets d'investissement futurs.



N'oubliez pas que le 24 janvier, nous célébrerons notre première « Journée des investisseurs de Lleida.net » à Lleida, où nous discuterons des progrès présentés ici et aurons l'occasion de goûter notre cuisine locale. Pour participer en personne, veuillez envoyer un email à [internoervices@lleida.net](mailto:internoervices@lleida.net) et si vous souhaitez vous connecter à distance, veuillez contacter [inversores@lleida.net](mailto:inversores@lleida.net)

Nous restons à votre disposition pour répondre à vos questions.

Cordialement,

Francisco Sapena Soler

PDG et Président du Conseil Administration