



**FAIT PERTINENT LLEIDANETWORKS SERVEIS
TELEMÀTICS S.A.**

30 mai 2017

Conformément aux dispositions de l'article 17 du Règlement (UE) numéro 596/2014 sur l'abus de marché et de l'article 228 sur le texte refondu de la Loi de Marché Boursier, approuvée par le Décret royal législatif 4/2015 du 13 octobre, et dispositions concernées, ainsi que de la Circulaire 15/2016 du Marché Boursier Alternatif (MAB) concernant les informations à fournir par les Entreprises en Expansion, par la présente LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A: (désormais "Lleida.net" ou "l'entreprise"), met à votre disposition les informations suivantes :

À l'occasion de la participation de l'entreprise au forum Foro Medcap 2017, organisé par BME (bourses et marchés espagnols), nous mettons à votre disposition la présentation d'entreprise utilisé au forum, qui aura lieu le 30, 31 mai et 1er juin 2017.

Nous restons à votre disposition pour répondre à vos questions.

Cordialement,
À Lleida, le mardi 30 mai 2017



Lleida.net

The First Registering Operator



IS 632576



Nous sommes un opérateur de
communications électroniques



En transition entre opérateur et
fournisseur de **SaaS** (Software as a Service)



Pour services en linge, fintech, et insurtech, il existe
3 présidents:

1.

Actionnaires

2.

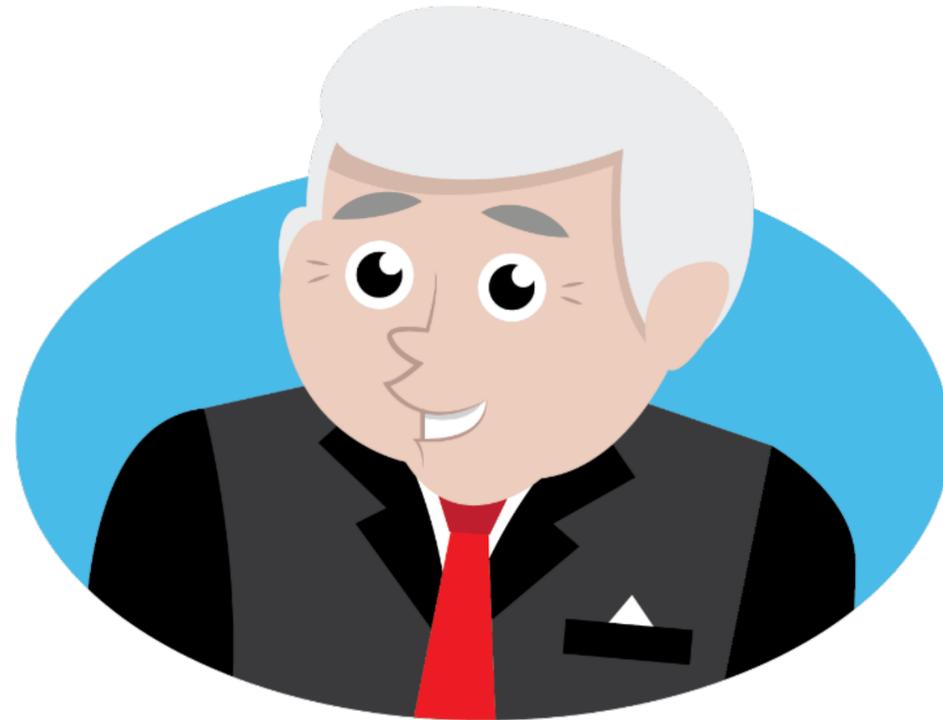
Clients

3.

Organisme
régulateur
ou juge

1. Actionnaires

Nos entreprises doivent être rentables pour les actionnaires, soit en Valeur, soit en Dividendes



Si nous ne réussissons pas, ils ont le pouvoir de transformer le Chef exécutif en «

1. Actionnaires



« Chef Exécuté »

2. Clients

Nous devons fournir des services pour qu'ils viennent et ils soient contents, soient fidèles et augmentent



Si nous ne rééssissons pas, ils ont le pouvoir de transformer le Chef exécutif en «

2. Clients



« Chef Exécuté »

2. Clients

Lors que le nombre de clients augmente, ils deviennent consommateurs



Le consommateur a toujours raison,
même quand il a tort «

2. Clients



« et un consommateur qui a tort
peut réclamer auprès du président numéro 3.

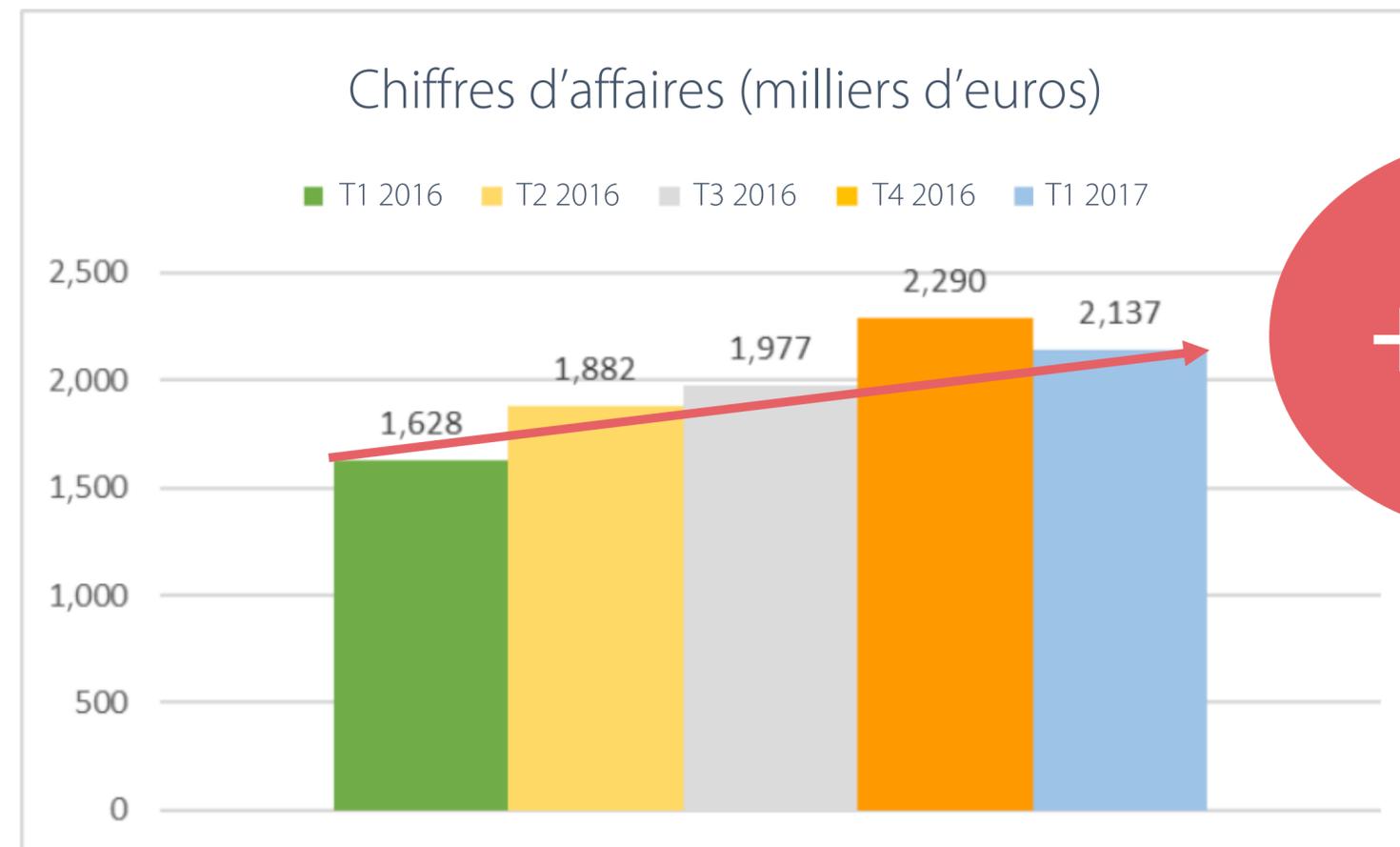
3. Organisme régulateur ou juge



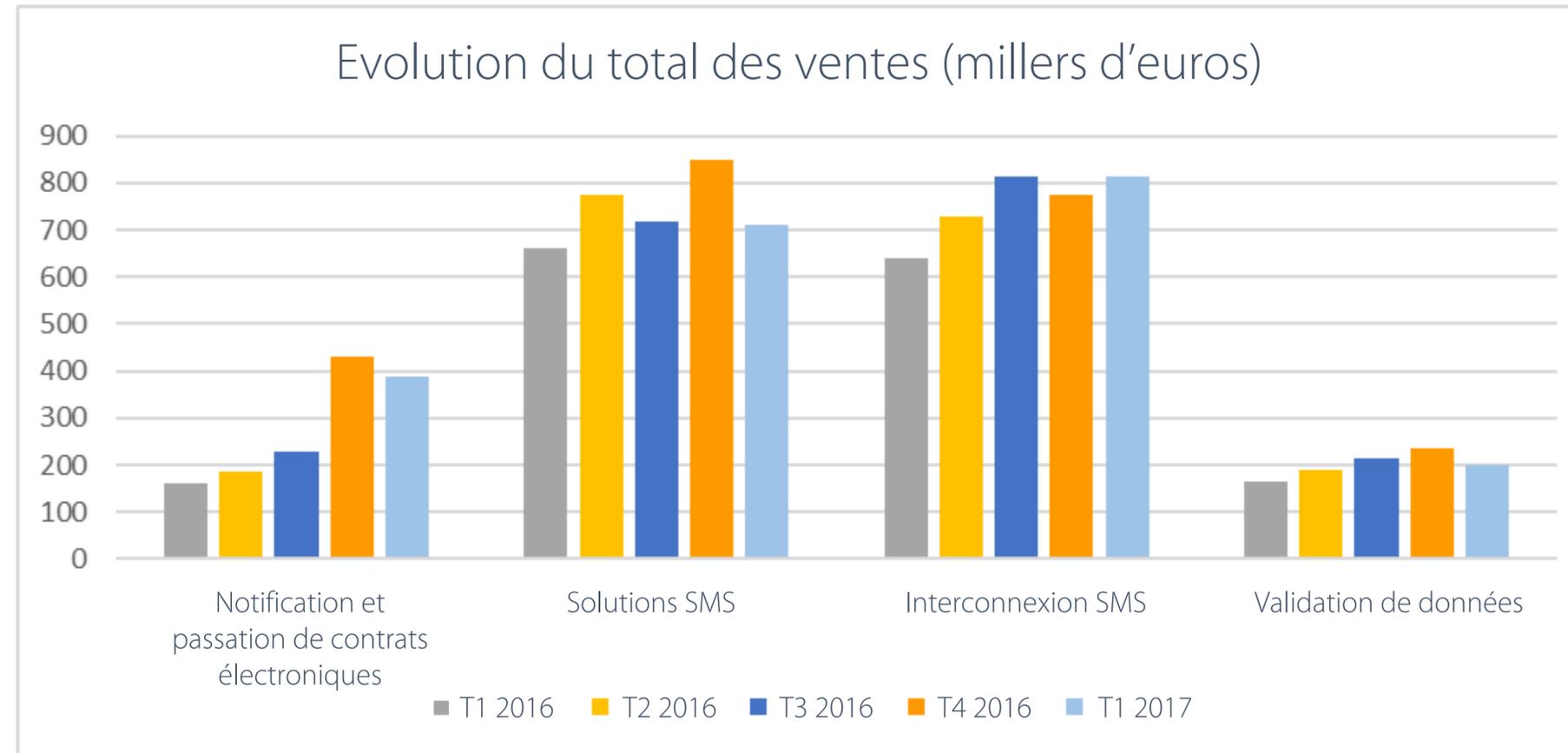
< personne n'aime avoir des soucis
avec le chef numéro 3.



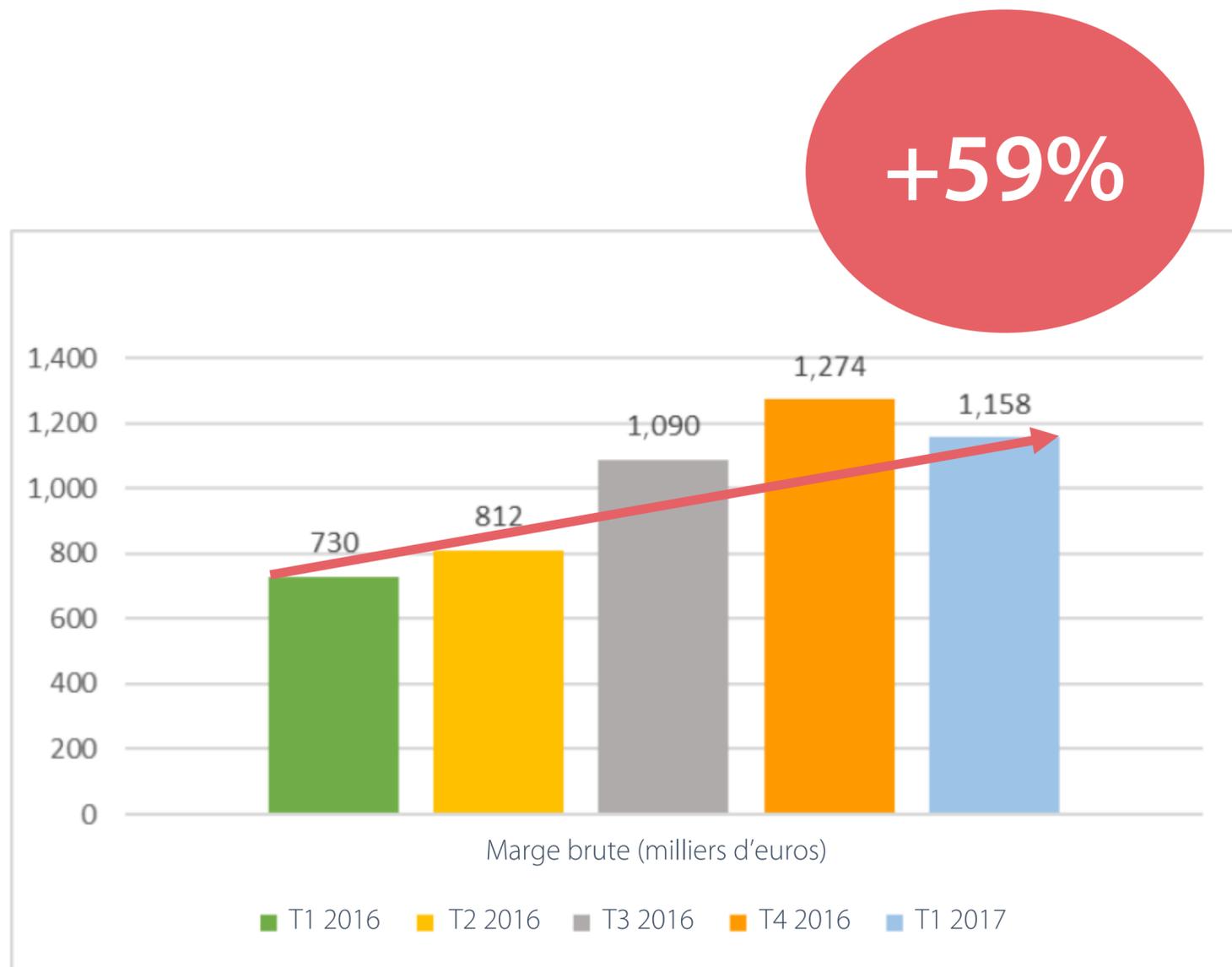
Lleida.net fournit des solutions pour tous les deux.



Augmentation des ventes de 31% par rapport au même trimestre du 2016 augmentation des ventes de toutes les lignes d'activité.

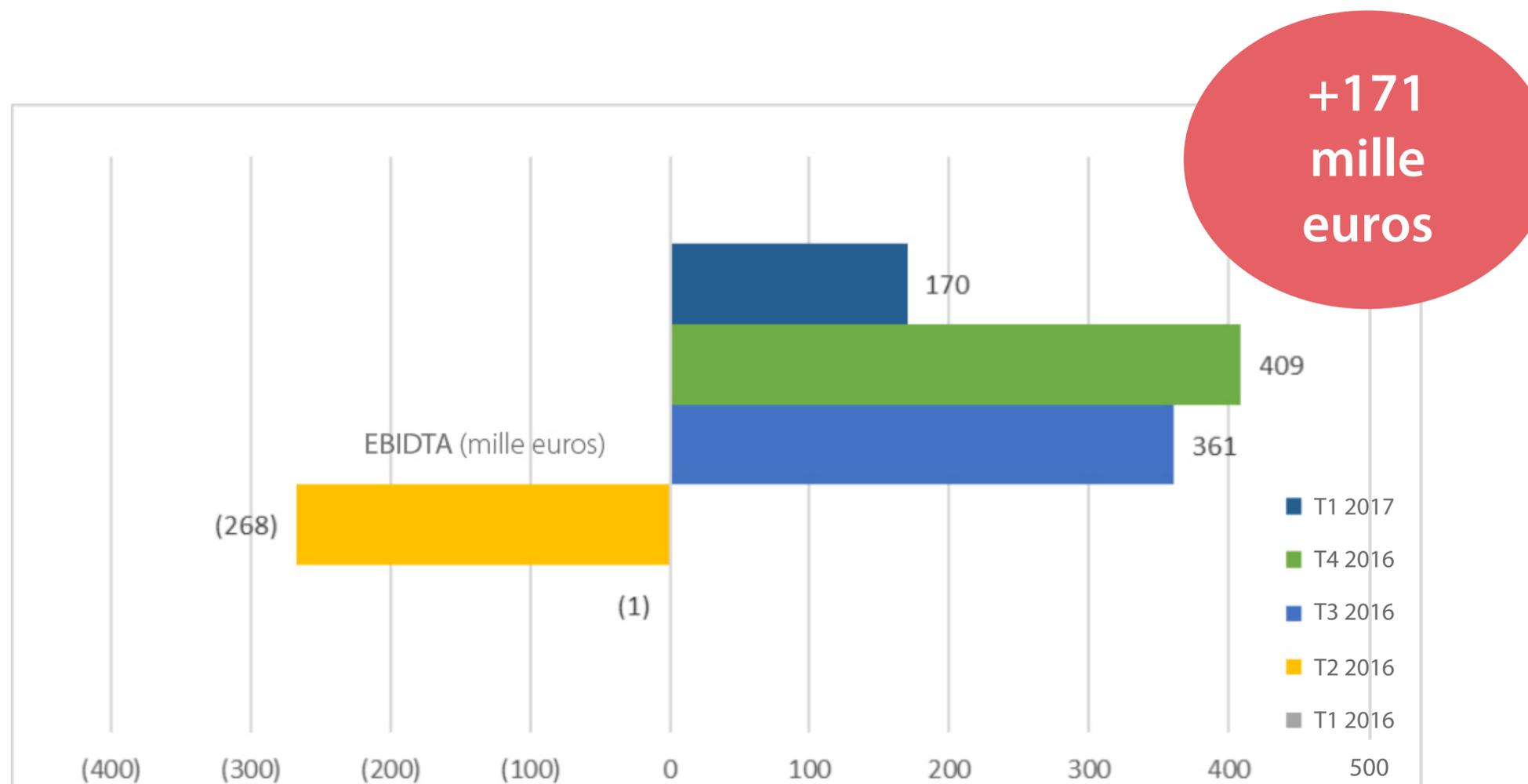


Augmentation du poids relatif des ventes des produits SaaS (Communications électroniques recommandés et validation de données) à plus grande rentabilité par unité de produit.

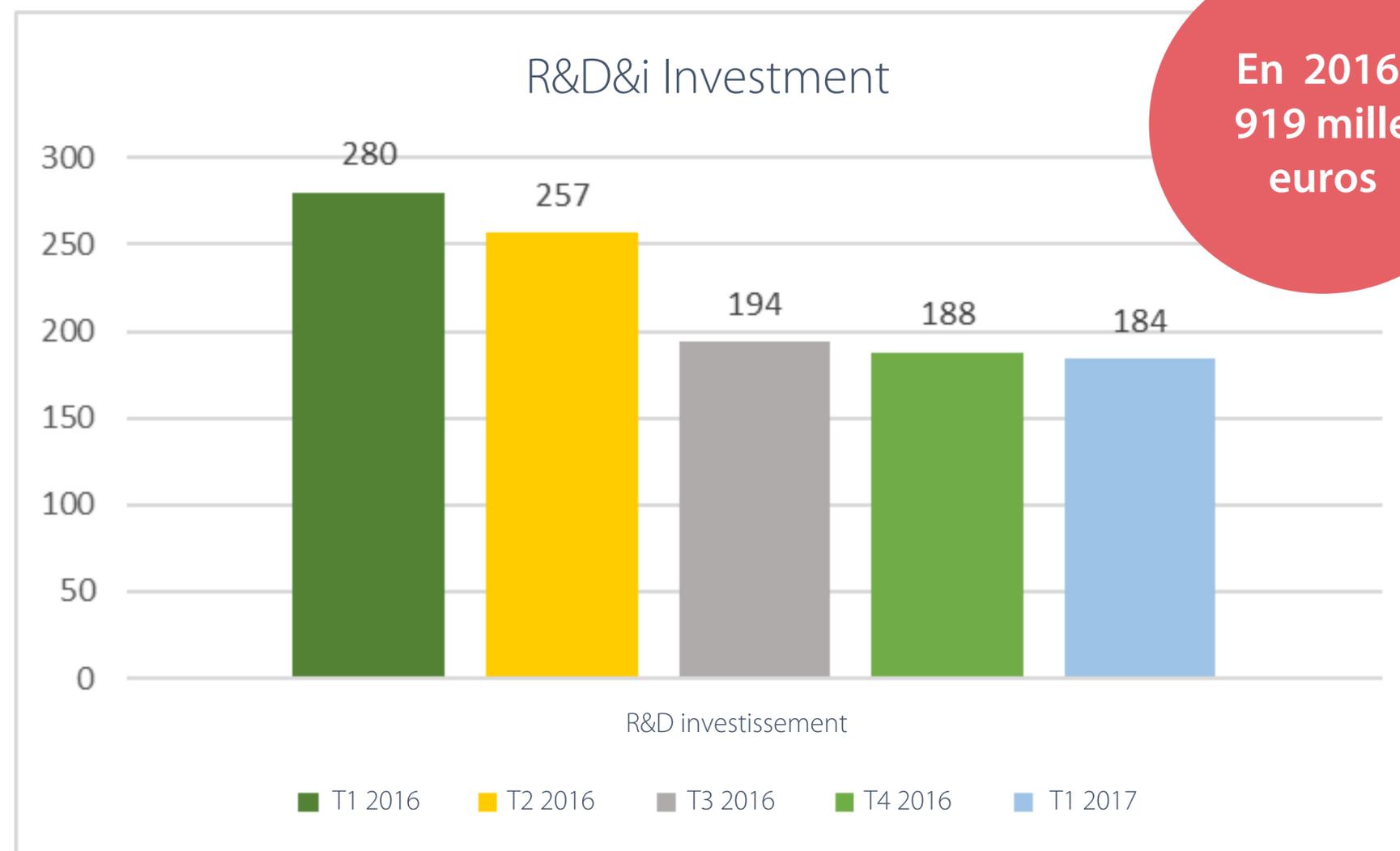


Augmentation de la Marge Brute, 59% provenant de:

- Projets de RDI qui améliorent la rentabilité
- Changement du mix des ventes
- Augmentation des clients réguliers



Augmentation du BAIIA,
étant le troisième trimestre consécutif en chiffres positifs



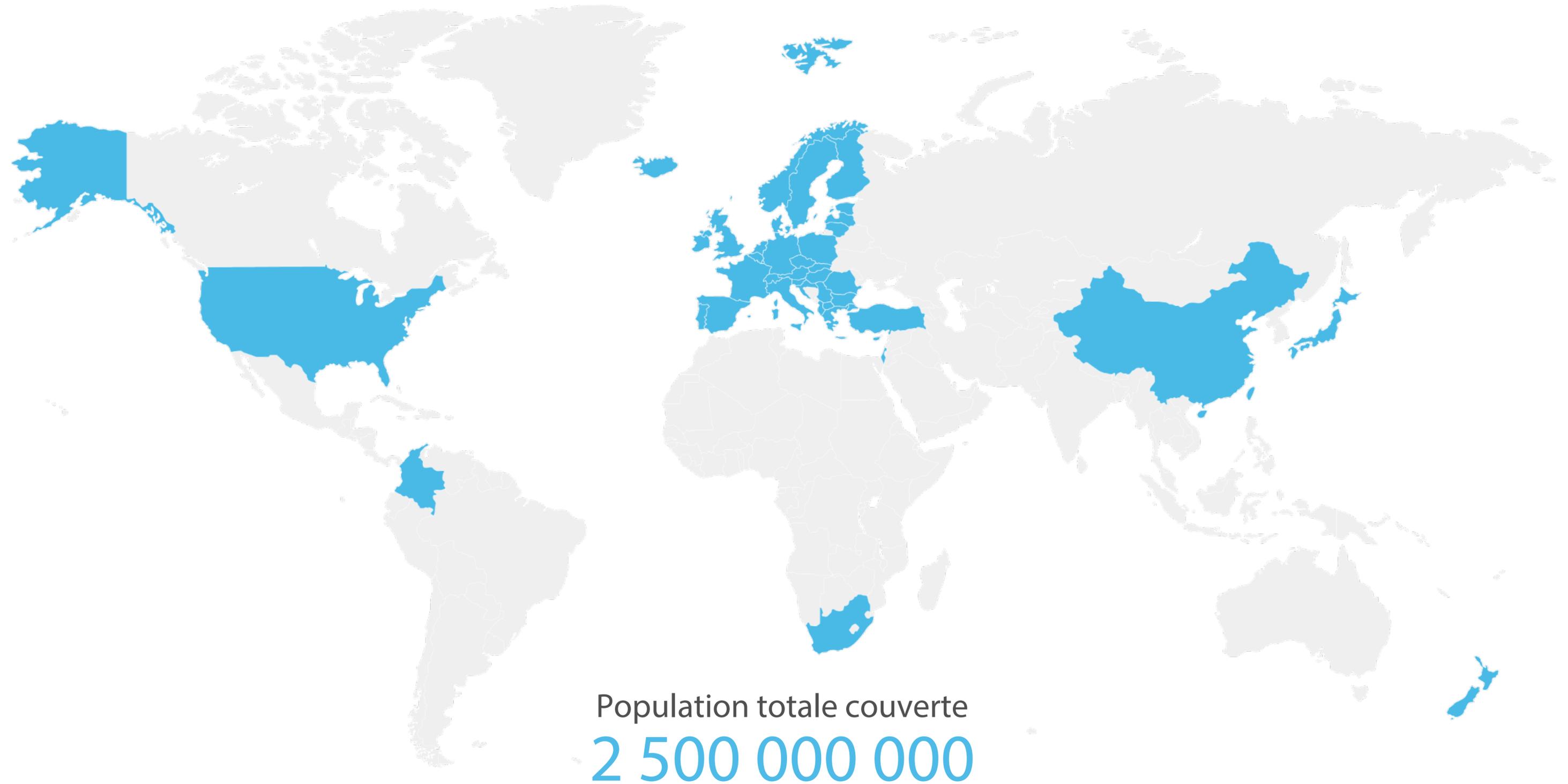
Investissement durable en R+D, permettant de développer de nouveaux produits et fonctionnalités

Les services développés par l'entreprise se font breveter.
En 2016, Lleida.net a obtenu 9 nouveaux brevets, parmi lesquels il faut souligner:

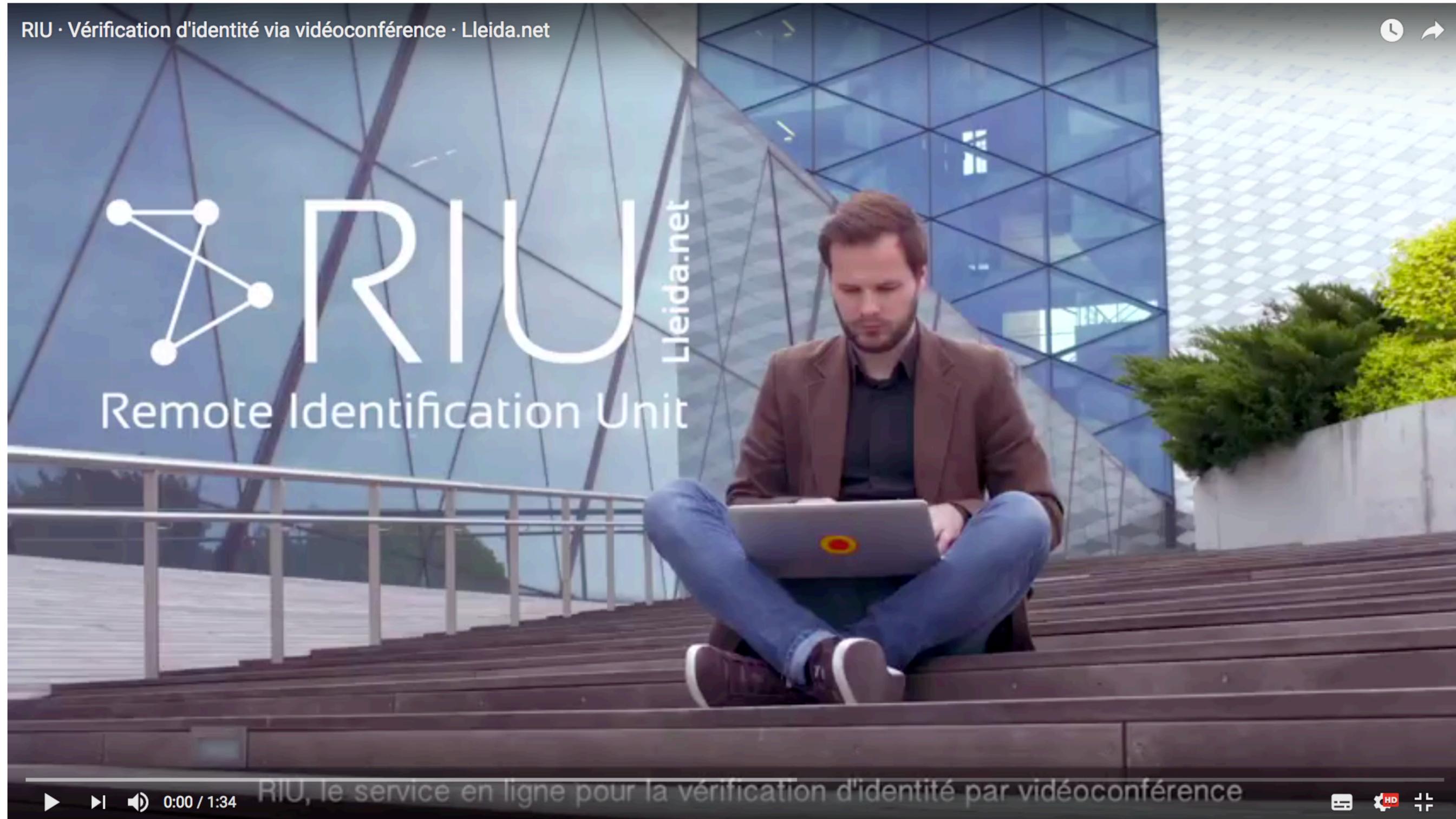
- Brevet du mail recommandé à L'Union européenne
- Brevet du mail recommandé aux États Unis



Carte de brevets



Projet distingué en R+D mis en place en 2016



Principaux jalons 2016 + 1t 2017

- Ouverture filiale au Pérou
 - Ouverture filiale au Costa Rica
 - Acquisition de grands comptes
-
- Premier Platform4equity



bankinter.



- Ouverture de Lleida.net MENA
- Investissement continu en R+D+i



Lleida.net dans le monde

- Lleida
- Barcelona
- Madrid
- London
- Miami
- Paris
- New Delhi
- Santiago de Chile
- Bogotá
- São Paulo
- Tokyo
- Santo Domingo
- Cape Town
- Montevideo
- Johannesburg
- San José
- Lima
- Beirut
- Dubai





Parc Científic i Tecnològic
Agroalimentari de Lleida
Edifici H1, 2a planta B
25003 Lleida (Spain)

(+34) 973 282 300
info@lleida.net

www.lleida.net



20 years
turning to digital
business processes



Lleida · Barcelona · Madrid · London · Miami · Paris · New Delhi · Santiago de Chile · Bogotá · São Paulo · Tokyo
Santo Domingo · Cape Town · Montevideo · Johannesburg · San José · Lima