



Madrid, 4 de febrero del 2024

## Otra Información Relevante

### LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A.

#### Avance de resultados acumulados del 2024 y comparativa con los resultados anteriores

#### **Lleida.net vuelve a crecer a doble dígito en el 2024, e incrementa su facturación en un 16%.**

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de Mercados de Valores y Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity sobre información a suministrar por las Empresas en Expansión, por la presente LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S. A.: (en adelante "Lleida.net, o la "Sociedad" o la "Compañía") pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y de sus administradores. La información detallada en este informe constituye un avance de la Cuenta de Resultados Consolidada de Lleida.net correspondiente al ejercicio 2024 y ha sido elaborada a partir de la información contable no auditada de la que dispone el Consejo de Administración:

- Lleida.net incrementó en el año 2024 unas ventas de 2,56 millones de euros, un 16% más que en el año anterior.
- En los 12 meses del periodo, la empresa facturó 19,05 millones de euros, o 2,56 millones más que el año pasado.
- En el 2024, la compañía registró un EBITDA de 3,26 millones de beneficio en el ejercicio, frente a los 84.000 euros que presentó en el 2023.
- El resultado antes de impuestos registró un incremento del 131%, con un crecimiento de más de 3,56 millones de euros en el 2024.
- La empresa ganó 840.000 euros, y remontó las pérdidas del año anterior, que fueron de 2,72 millones.
- Casi todas las líneas de negocio (contratación, notificación, ICX wholesale y SMS) han crecido a doble dígito en el 2024.
- El principal crecimiento se vio en la línea de servicios de Notificación Electrónica Certificada, que registró un aumento del 25%.
- La deuda financiera neta se reduce en un 22%, o unos dos millones de euros, y se sitúa en 7,41 millones.
- Durante el año, la compañía ha trabajado activamente para amortizar su deuda, que se ha reducido en un importante 22%, o 2,3 millones de euros.
- En este momento, la empresa se encuentra con una posición de deuda total de 8,44 millones de euros, 2,4 millones de euros menos que a finales del 2023.

El próximo miércoles 5 de febrero, Sisco Sapena, Ceo de la compañía, junto con Arrate Usandizaga, Cfo de la compañía, realizarán un webinar a las 11:00 horas en donde se comentarán los datos aportados en el avance de resultados del ejercicio 2024 y en donde se contestarán a preguntas de los asistentes en la dirección <https://www.lleida.net/webinar> . Se requiere registro previo para asistir al webinar. La compañía adjunta en este OIR la información detallada relativa al trimestre.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente, en Madrid el 4 de febrero de 2025  
Francisco Sapena Soler  
Ceo y Presidente del Consejo de Administración

**Lleida.net.  
Presentación de  
Resultados del  
ejercicio 2024.**

# DISCLAIMER

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de Mercados de Valores y Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity sobre información a suministrar por las Empresas en Expansión, por la presente LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S. A.: (en adelante "Lleida.net, o la "Sociedad" o la "Compañía") pone en su conocimiento la siguiente información que ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y de sus administradores. La información detallada en este informe constituye un avance de la Cuenta de Resultados Consolidada de Lleida.net correspondiente al Ejercicio 2024 y ha sido elaborada a partir de la información contable no auditada de la que dispone el Consejo de Administración.

**En el 2024, Lleida.net ha registrado los segundos mejores resultados de facturación de su historia.**

**Tras el ejercicio 2023, y como consecuencia de los cambios acometidos el año pasado, volvemos a ganar dinero y a crecer.**

# Nuestros comportamiento, en el 2024.

La empresa facturó 19,05 millones de euros. Esto es un 16% más que el año pasado, o 2,56 millones.

Registramos 3,26 millones de EBITDA en el ejercicio, frente a los 84.000 del 2023.

Nuestro Resultado antes de Impuestos creció en un 131%, o 3,56 millones de euros.

# Creecemos y reducimos deuda.

Las líneas de contratación, notificación, ICX wholesale y SMS han crecido a doble dígito en el 2024.

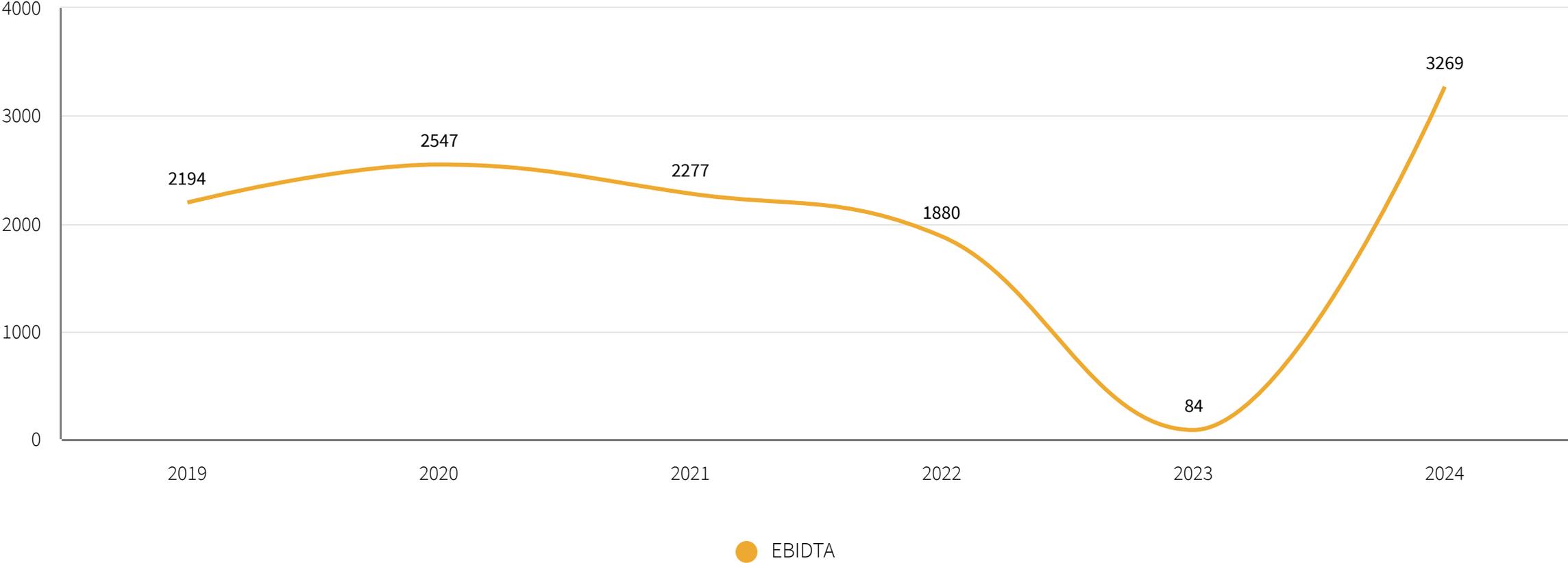
La deuda financiera neta se redujo en un 22%, o unos dos millones de euros, y se sitúa en 7,41 millones.

La deuda total también se redujo, en 2,4 millones de euros, hasta los 8,44 millones de euros.

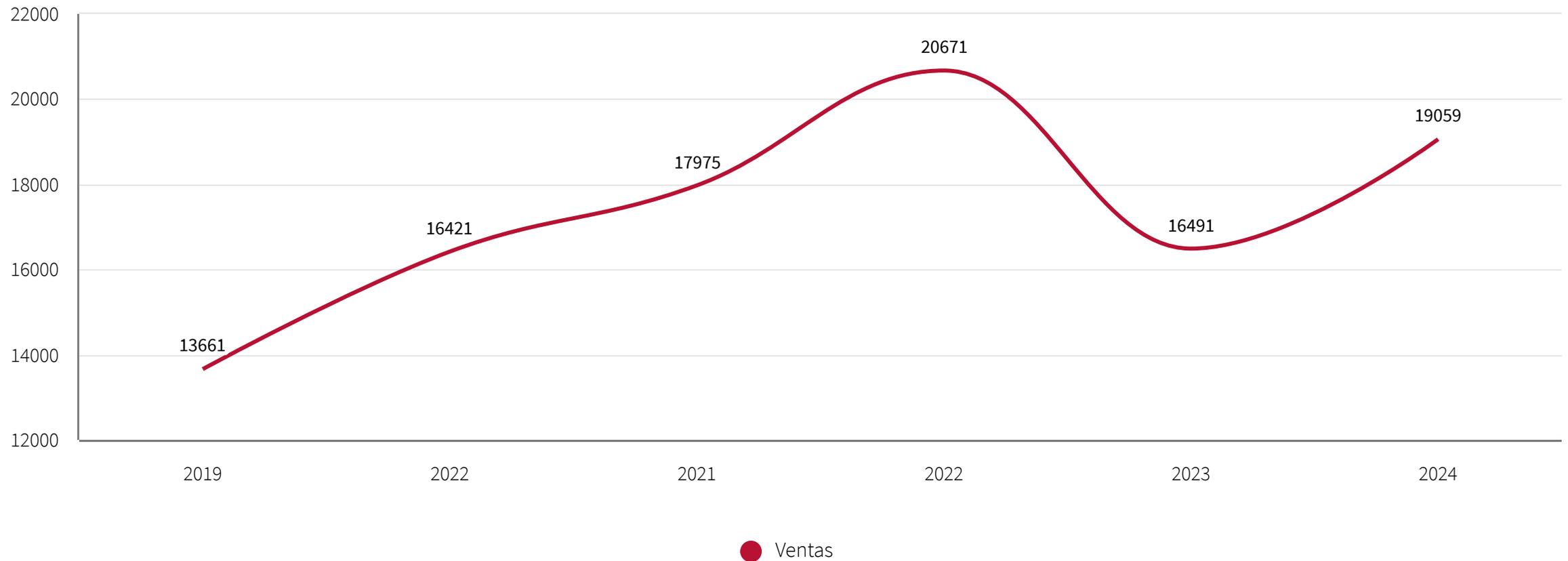
# RESULTADOS (NO AUDITADOS) DEL PERIODO 2024

Datos estimados (,000 €)	2023	2024	Var. €	Var. %
<b>Ventas</b>	<b>16.491</b>	<b>19.059</b>	<b>2.568</b>	<b>16%</b>
Coste de Ventas	-7.320	-8.913	1.593	22%
<b>Margen Bruto</b>	<b>9.171</b>	<b>10.146</b>	<b>975</b>	<b>11%</b>
<b>% Margen Bruto</b>	<b>55.61%</b>	<b>53.23%</b>		
Gastos de Personal	-6.748	-5.471	-1.277	-19%
Servicios Exteriores	-3.202	-2.415	-787	-25%
<b>EBITDA SIN ACTIVACIONES</b>	<b>-779</b>	<b>2.260</b>	<b>3.039</b>	<b>390%</b>
% sobre Margen Bruto	-8%	-22%		
Activaciones	863	1.009	146	17%
<b>EBITDA</b>	<b>84</b>	<b>3.269</b>	<b>3.185</b>	<b>3792%</b>
<b>% sobre Margen Bruto</b>	<b>1%</b>	<b>32%</b>		
Amortización	-2.124	-2.106	-18	-1%
Otros Ingresos	79	56	-23	-29%
Otros resultados	-196	-7	189	96%
Indemnizaciones	-240	-32	208	87%
Provisiones saldos clientes	-64	-140	-76	-119%
Resultado de Explotación	-2.461	1.040	3.501	142%
<b>Resultado Financiero Neto</b>	<b>-195</b>	<b>-203</b>	<b>8</b>	<b>4%</b>
Diferencias de Tipo de Cambio	-64	3	-67	-105%
<b>Resultado antes de Impuestos</b>	<b>-2.720</b>	<b>840</b>	<b>3.560</b>	<b>131%</b>

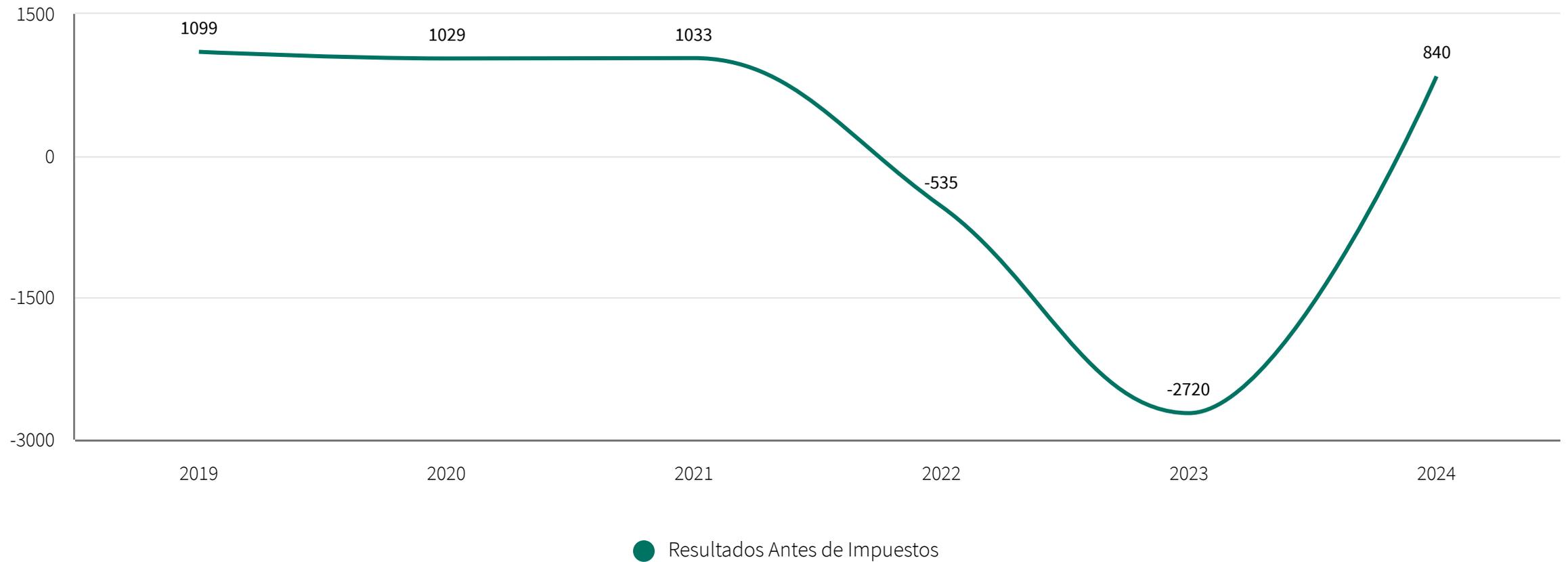
# El mejor EBITDA registrado hasta la fecha



# Claro crecimiento en las ventas



# Resultado antes de Impuestos Positivo



**Durante el 2024, casi todas las líneas de negocio han crecido a doble dígito.**

**Notificación y ICX Wholesale crecieron por encima del 20%.**

**Observamos un claro cambio de tendencia en el mercado de las comunicaciones electrónicas.**

# VENTAS POR LÍNEA DE NEGOCIO

(miles de euros)	2023	2024	Var. €	Var.%
Contratación	3.073	3.466	393	13%
Notificación	1.640	2.044	404	25%
Nuevos SaaS	2.865	2.847	-18	-1%
Soluciones de SMS	3.330	3.776	446	13%
ICX WHOLESALE	5.583	6.926	1.343	24%
<b>Total</b>	<b>16.491</b>	<b>19.059</b>	<b>2.568</b>	<b>16%</b>

**La deuda financiera neta se reduce en un 22%, o unos dos millones de euros, y se sitúa en 7,41 millones.**

# DEUDA FINANCIERA NETA

(miles de euros)

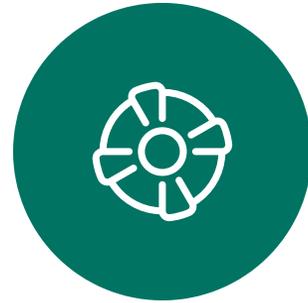
	31/12/23	30/09/24	31/12/24	Dif. 30/9/24 - 31/12/24	Dif. % 30/9/24 - 31/12/24
Deuda a corto Plazo	5.357	4.617	4.731	114	2%
Deuda a Largo Plazo	5.481	4.368	3.712	-656	-18%
Deuda Financiera Total	<b>10.838</b>	<b>8.985</b>	<b>8.443</b>	<b>-542</b>	<b>-6%</b>
Inversión Financiera a corto plazo	362	40	42	2	5%
Caja Disponible	1.017	902	982	80	8%
<b>Total Disponible</b>	<b>1.379</b>	<b>942</b>	<b>1.024</b>	<b>82</b>	<b>8%</b>
<b>DFN</b>	<b>9.459</b>	<b>8.043</b>	<b>7.419</b>	<b>-624</b>	<b>-8%</b>

# Cómo cumplimos el Plan 2023-2025.



## Racionalizar operaciones

Todas las líneas de negocio crecieron, y nos hemos enfocado en crecer de la mano de clientes de alto valor.



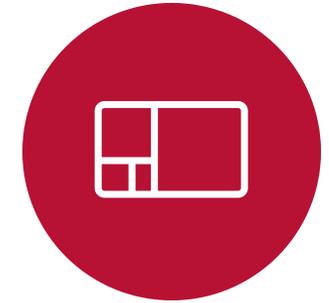
## Foco en la Rentabilidad

Europa y América Latina son los principales focos de ingresos de la compañía, y es precisamente allí donde tenemos previsto redoblar nuestro esfuerzo.



## Recuperación del valor

La empresa aumentó su valor en bolsa, y pasó de cotizar a 0,77 euros a 0,98 e el 2024. En el 2025, Lleida.net se ha revalorizado ya en un 12,76%.



## Reestructuración Operativa

La puesta en marcha del ERE y de cambios estructurales han demostrado que podemos crecer más, y ganar más, con equipos más optimizados.

**La compañía estudia en este momento nuevos planes para continuar optimizando sus recursos humanos e innovar para reforzar márgenes y calidad en el servicio.**

**En términos comerciales, Lleida.net prevé enfocarse, en los próximos dos ejercicios, en Europa y América Latina, donde cuenta con más clientes de alto valor a largo plazo.**

**Gracias.**

[ir@lleida.net](mailto:ir@lleida.net)