

HECHO RELEVANTE**LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A.****Avance de resultados consolidados 2018**

22 de enero de 2019

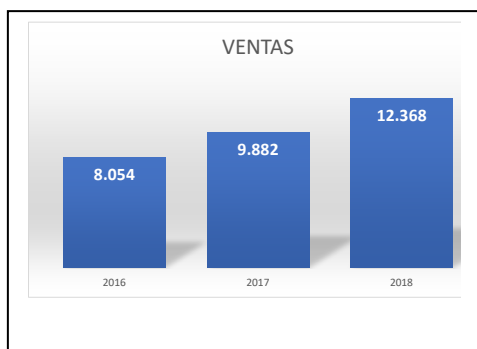
En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 6/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), ponemos en su conocimiento la siguiente información relativa a LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS, S.A (en adelante, “Lleida.net” o la “Compañía”): La información que se detalla en el presente informe constituye un avance sobre la cuenta de Resultados consolidada de Lleida.net de 2018 y se ha elaborado a partir de la información contable no auditada de la que dispone el Consejo de Administración. Por tanto, esta información provisional no sustituye ni equivale en modo alguno a la publicación de información financiera prevista en la Circular 15/2016 del MAB.

Hitos relevantes del periodo:

- La Compañía facturó durante el 2018 un 25% más que en el 2017, por encima de los 12,3 Millones de euros.
- El margen bruto de Lleida.net superó los seis millones de euros, un 15% más que en el periodo anterior.
- El EBITDA supera los 1,8 millones de euros (un 15% sobre las ventas) y refleja un incremento de 32% respecto al 2017.
- El Resultado de Explotación de Lleida.net se incrementó un 99% durante el ejercicio 2018, hasta los 536.000 euros.
- El Resultado Antes de Impuestos se multiplica por seis con respecto al del año 2017.
- Lleida.net obtiene la homologación europea de servicio cualificado de entrega electrónica certificada según la normativa EIDAS, siendo el primer y único proveedor español y el sexto a nivel europeo.
- La Compañía Inicia la cotización en Euronext Growth desde el 19 de diciembre 2018, siendo la única empresa en cotizar de manera Dual en el MAB y Euronext.
- Lleida.net acumula 10 trimestres consecutivos con EBITDA positivo y cuatro con resultado positivo antes de impuestos.
- El número de patentes concedidas a nivel mundial sobre métodos de certificación supera el centenar, concretamente 103 patentes.

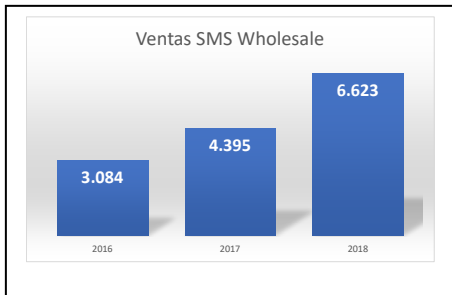
Cuenta de resultados consolidados del cuarto trimestre y acumulados a 31 de diciembre 2017 y 2018 (no auditado)

<i>Datos en Miles de Euros Consolidados</i>	Acumulado T4 2017	Acumulado T4 2018	Var. €	Var.%	T4 2017	T4 2018	Var. €	Var.%
Ventas	9.882	12.368	2.486	25%	2.701	3.031	330	12%
Coste de Ventas	(4.639)	(6.347)	1.708	37%	(1.328)	(1.434)	(106)	8%
Margen Bruto	5.243	6.021	778	15%	1.373	1.597	224	16%
Gastos de Personal	(2.481)	(2.639)	158	6%	(636)	(692)	(56)	9%
Servicios Exteriores	(2.209)	(2.306)	97	4%	(561)	(721)	(160)	29%
Otros Ingresos	22	23	1	5%	11	19	8	73%
Activaciones	849	787	(62)	-7%	240	235	(5)	-2%
EBITDA	1.424	1.886	462	32%	427	438	11	3%
Amortización	(1.078)	(1.152)	74	7%	(283)	(289)	(6)	2%
Indemnizaciones	(77)	(198)	121		(11)	(87)	(76)	691%
Resultado de Explotación	269	536	267	99%	133	62	(71)	-53%
Resultado Financiero Neto	(114)	(92)	(22)	-19%	(18)	(23)	(5)	28%
Diferencias de Tipo de Cambio	(96)	(9)	(87)	-91%	(33)	33	66	-200%
Resultado antes de impuesto	59	435	376	637%	82	72	(10)	-12%

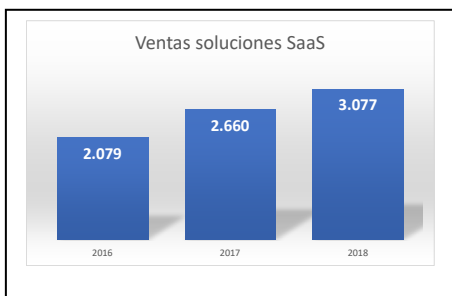


La facturación sigue creciendo a doble dígito, alcanzando los 12,3 millones de euros derivados de un incremento tanto de las ventas de SMS de Wholesale (ventas a grandes operadores y agregadores) así como por el aumento de las ventas de las ventas de SaaS (Software as a Service)

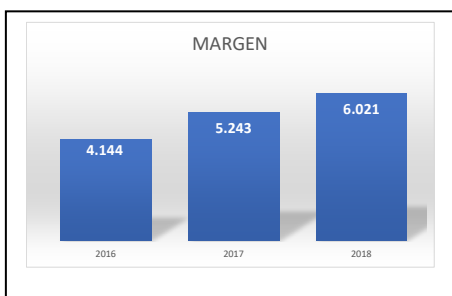
<i>Ventas consolidadas por líneas de negocio Miles de euros</i>	Acumulado T4 2017	Acumulado T4 2018	Var. €	Var.%	T4 2017	T4 2018	Var. €	Var.%
Servicios SaaS	2.660	3.077	417	16%	649	732	83	13%
Soluciones SMS	2.827	2.668	-159	-6%	699	724	25	4%
Soluciones ICX WHOLESALE	4.395	6.623	2.228	51%	1.353	1.575	222	16%
Total	9.882	12.368	2.486	25%	2.701	3.031	330	12%



Las ventas de Wholesale, han aumentado 2,2 millones en este ejercicio 2018, supone un incremento del 51% derivado de los esfuerzos que se han realizado en la automatización de los procesos, como por el aumento de los acuerdos internacionales, que han permitido que Lleida.net sea considerado un proveedor de referencia dentro del mercado de Wholesale a nivel mundial.



La línea de SaaS, que incluye tanto los productos de contratación y de certificación como los de validación de datos, aumenta en un 16% este ejercicio. La homologación a nivel europeo de los productos de entrega electrónica certificada por la normativa EIDAS, abre un abanico de posibilidades a nivel europeo, siendo Lleida.net la única empresa española que tiene la homologación y la Sexta a nivel europeo.

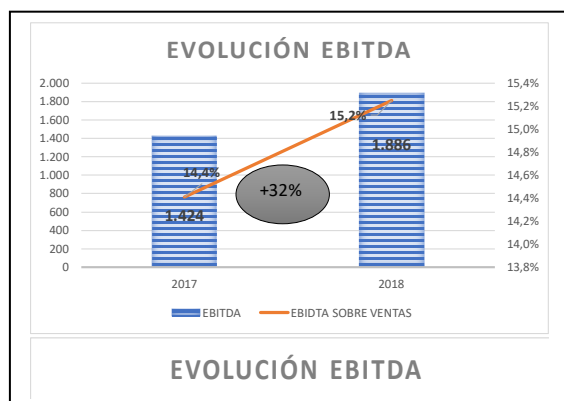


El margen Bruto alcanza los 6 millones de euros, supone un 15% respecto al ejercicio 2017, y aumenta casi en 2 millones de euros desde el 2016.

Los gastos de Personal aumentan en un 6% derivado del incremento de plantilla del ejercicio 2018, donde hemos pasado de 58 personas en 2017 a 70 a finales de diciembre 2018. El aumento de 21% de personas se ha concentrado en captación de perfiles con estudios superiores para reforzar los departamentos técnicos y de I+D, así como para la creación del nuevo departamento de Intellectual Property.

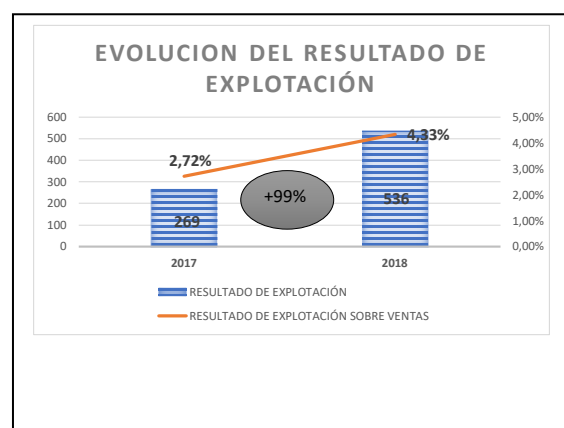
Adicionalmente este ejercicio se han realizado despidos que han impacto en la cuenta de resultados por un importe de 198 mil euros.

Los gastos de servicios Exteriores suben en 97 mil euros este ejercicio, principalmente derivados de los gastos necesarios tanto de asesoramiento como de auditorias para la obtención de la homologación EIDAS como por lo gastos para la incorporación a negociación de las acciones de Lleida.net en el Euronext Growth en Paris. Adicionalmente, en este segundo semestre se ha imputado una colaboración de I+D por un importe que supera los 100 mil euros.



El EBITA alcanza los 1,9 millones de euros, situando en 15,2% de las ventas, derivando tanto del aumento de las ventas, como por un control de gastos más exhaustivo. Siguiendo el criterio de prudencia, el grupo ha optado por activar un menor importe de actividades de I+D para evitar posibles contingencias fiscales, si bien se mantiene el ritmo de gasto en I+D.

Es el décimo trimestre que el Grupo cuenta con EBITDA positivos.

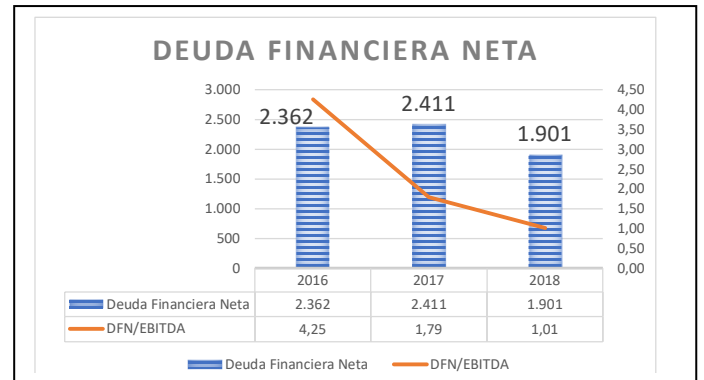
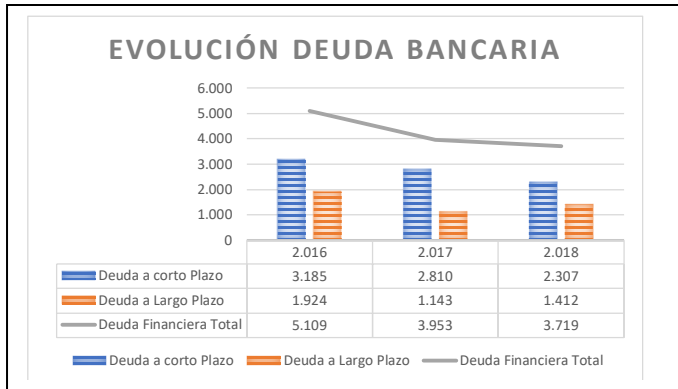


Segundo año consecutivo con resultado positivo y superando ya el medio millón de euros. Duplica el resultado del ejercicio anterior, y encadena un año entero con resultados trimestrales positivos.

La deuda Financiera Neta del Grupo, se encuentra por debajo de los 2 millones de Euros. El descenso viene marcado tanto por la generación de caja de la propia sociedad, así como por el control exhaustivo de la partida de gastos e inversiones

Miles de euros	2.016	2.017	2.018	Diferencia 2017-2018	
				Miles de euros	Porcentaje
Deuda a corto Plazo	3.185	2.810	2.307	(503)	(22%)
Deuda a Largo Plazo	1.924	1.143	1.412	269	19%
Deuda Financiera Total	5.109	3.953	3.719	(234)	(6%)
Inversiones Financieras a corto plazo	1.253	1.012	703	(309)	(44%)
Tesorería	1.494	530	1.115	585	52%
Disponible	2.747	1.542	1.818	276	15%
DFN	2.362	2.411	1.901	(510)	(27%)

Con el objetivo de mejorar el margen de Maniobra, así como para apoyar el crecimiento de la propia actividad, se han firmado nuevos préstamos a largo plazo sin que impacten negativamente en la evolución de la deuda financiera neta.



La deuda Financiera Neta, disminuye en 500 mil euros respecto al año pasado y se sitúa en 1x EBITDA.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas. Muy atentamente

Francisco Sapena Soler

CEO y presidente del consejo de administración