

**HECHO RELEVANTE
LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A.**

30 de mayo 2017

Conforme a lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley de Mercado de Valores, aprobado por RDL 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB) sobre información a suministrar por Empresas en Expansión, por la presente LLEIDANETWORKS SERVEIS TELEMÀTICS S.A.: (en adelante “Lleida.net, o la “Sociedad” o la “Compañía”) pone en su conocimiento la siguiente información:

Con motivo de la participación de la Compañía en el Foro Medcap 2017 organizado por Bolsas y Mercados Españoles, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro que se celebrará los días 30, 31 de Mayo y 1 de Junio de 2017.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,
En Lleida, 30 de Mayo de 2017.



Lleida.net

La Primera Operadora Certificadora



IS 632576



Somos un operador de comunicaciones electrónicas



En transición de ser un operador
a ser un proveedor de **SaaS** (Software as a Service)



En servicios online, fintech, e insurtech,
existen 3 jefes:

1.

Accionistas

2.

Clientes

3.

Regulador
o juez

1. Accionistas

Nuestras empresas han de ser rentables para los accionistas, bien en Valor, bien en Dividendos



Si no lo conseguimos, tienen el poder para convertir al Jefe Ejecutivo en...

1. Accionistas



... Jefe Ejecutado.

2. Clientes

Hemos de ofrecer servicios para que vengan y que estén contentos para repetir y aumentar



Si no lo conseguimos, tienen el poder para convertir al Jefe Ejecutivo en...

2. Clientes



... Jefe Ejecutado.

2. Clientes

Cuando estos clientes son muchos, se convierten en consumidores



El consumidor

siempre tiene razón, incluso cuando no la tiene...

2. Clientes



...y un consumidor que no tiene razón puede reclamar ante el jefe número 3.

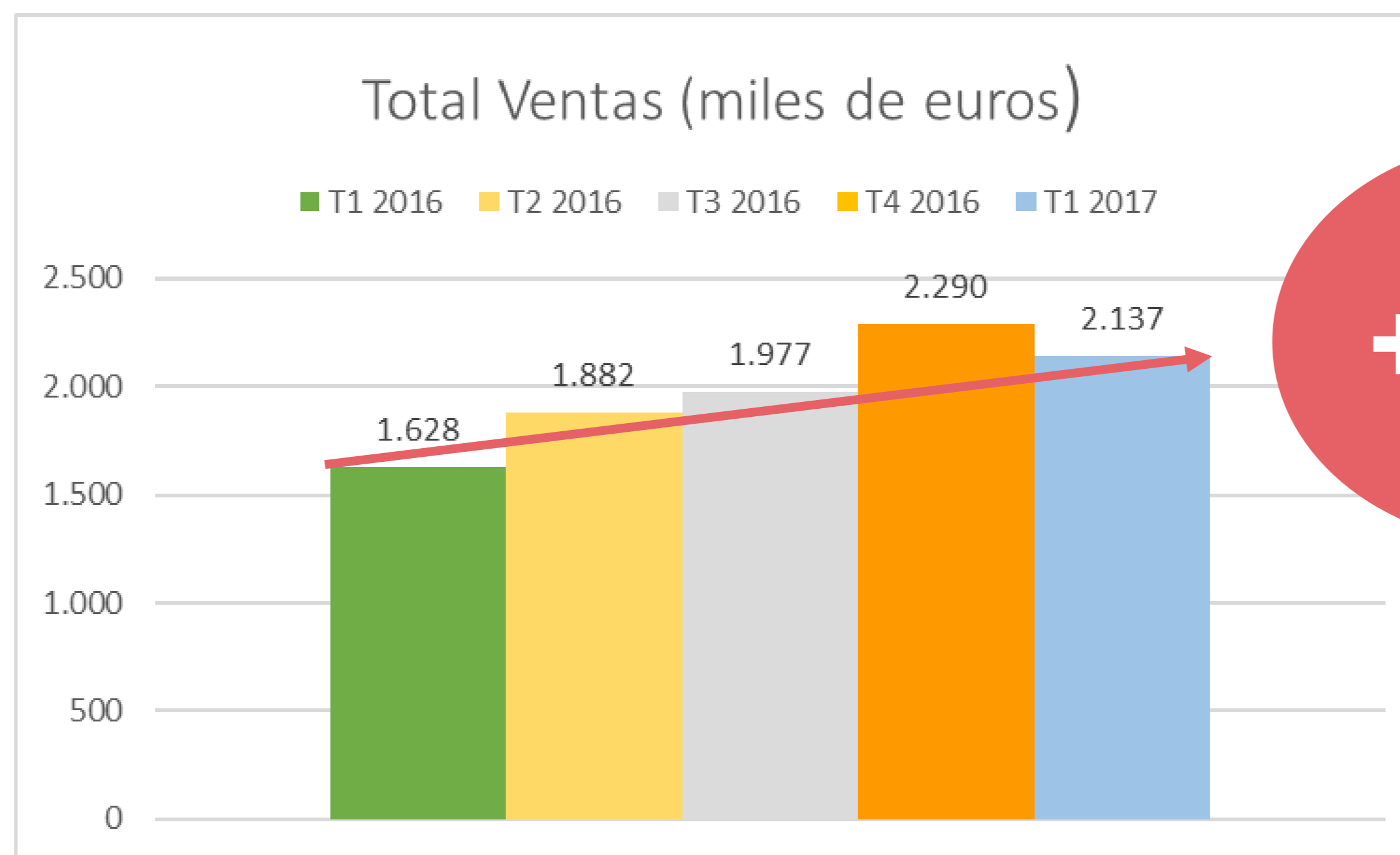
3. Regulador o juez



Y a nadie le gusta tener problemas
con el jefe número 3.

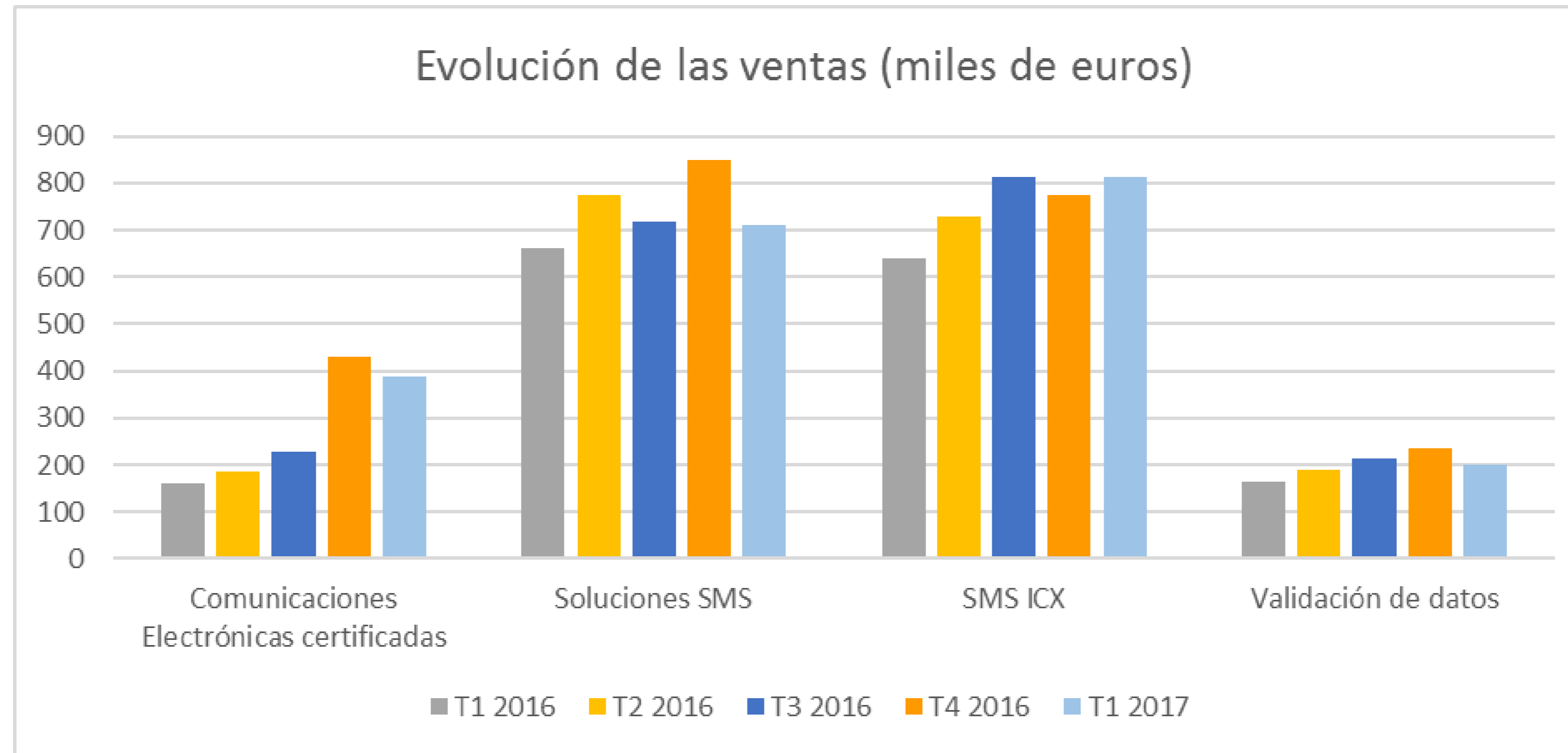


Lleida.net proporciona soluciones para ambos.



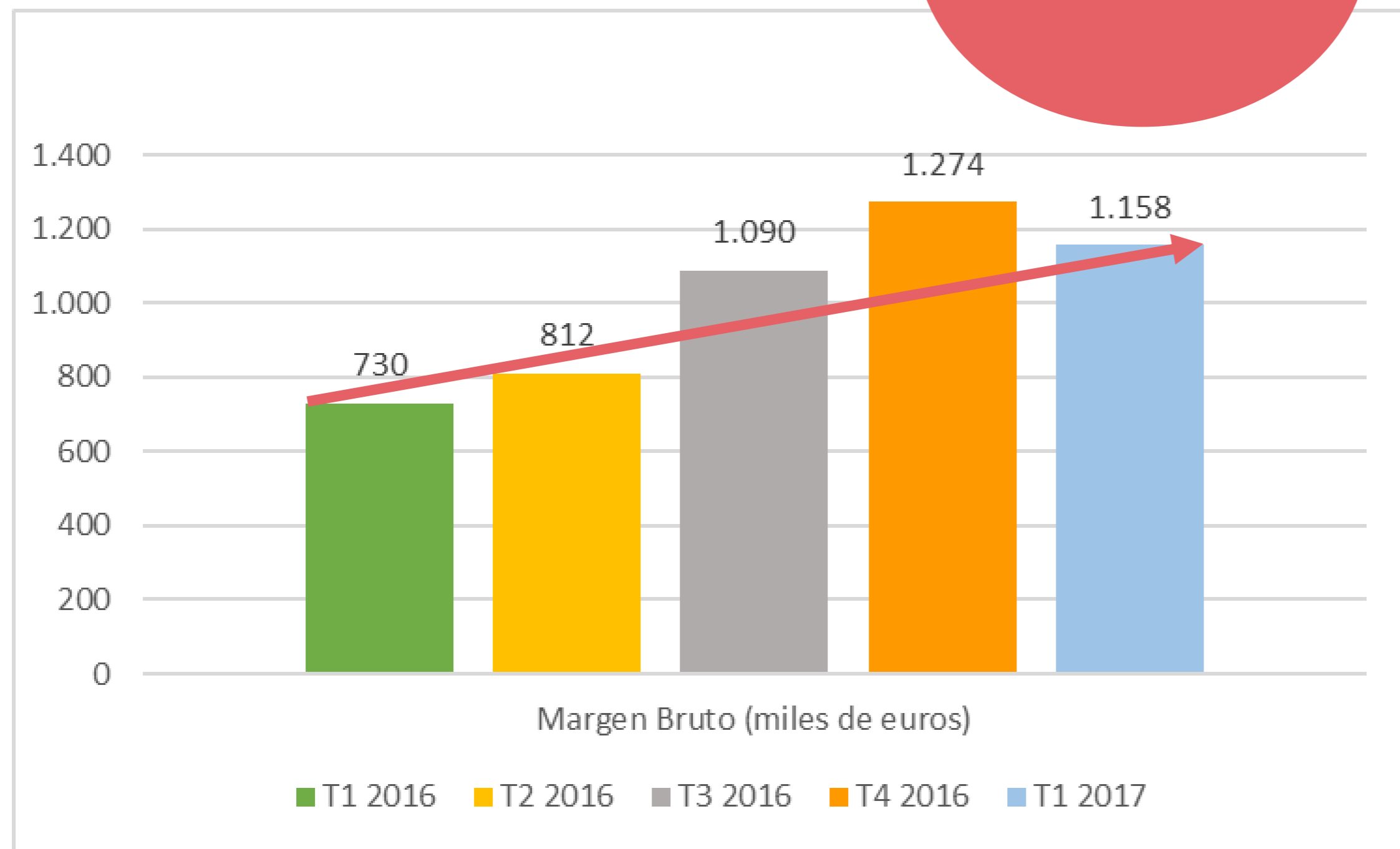
Aumento de ventas del 31% respecto al mismo trimestre del 2016

Incremento de ventas de todas las líneas de negocio.



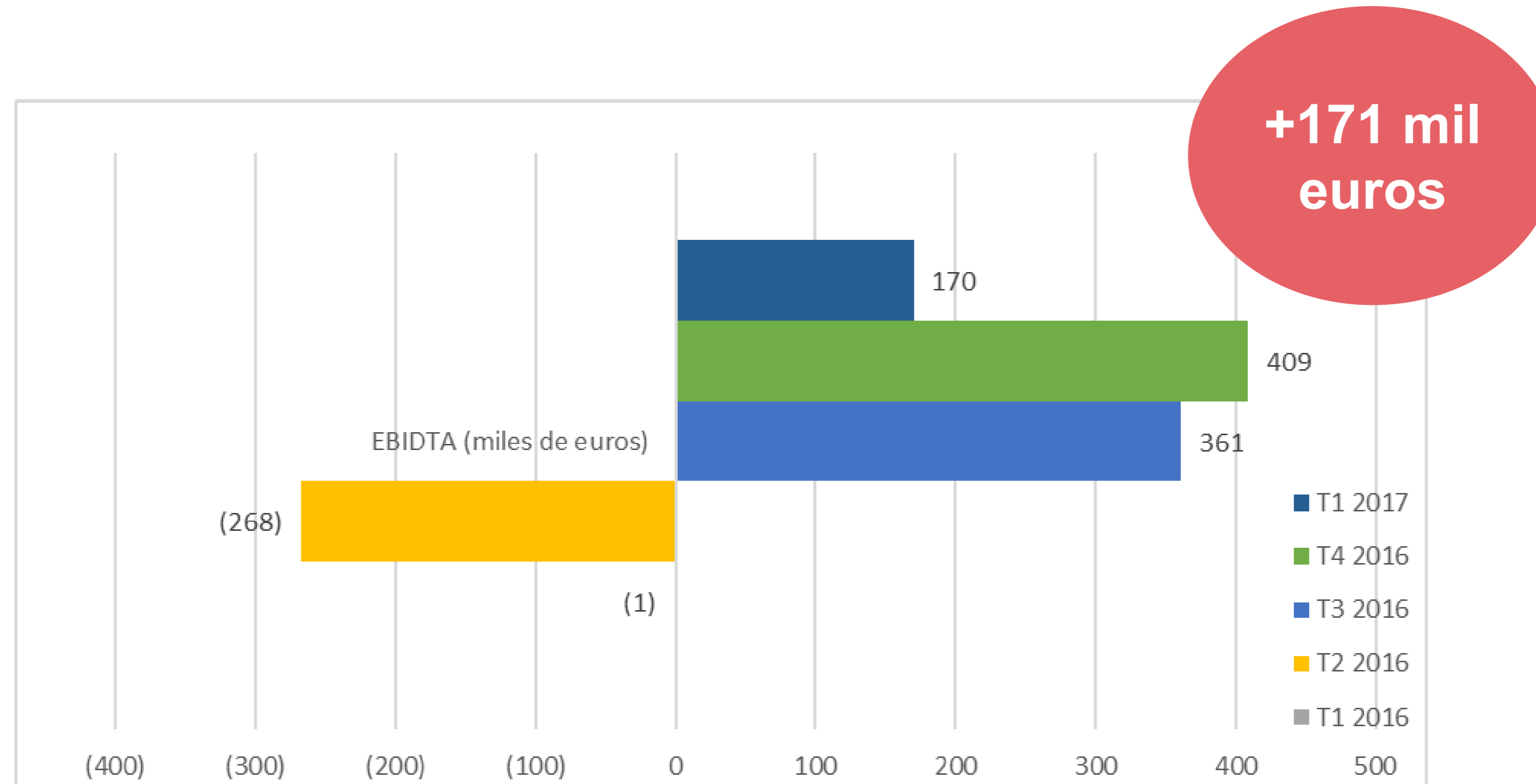
Incremento del peso relativo de las ventas de productos SaaS (Comunicaciones electrónicas certificadas y validación de datos) que tienen una mayor rentabilidad por unidad de producto.

+59%

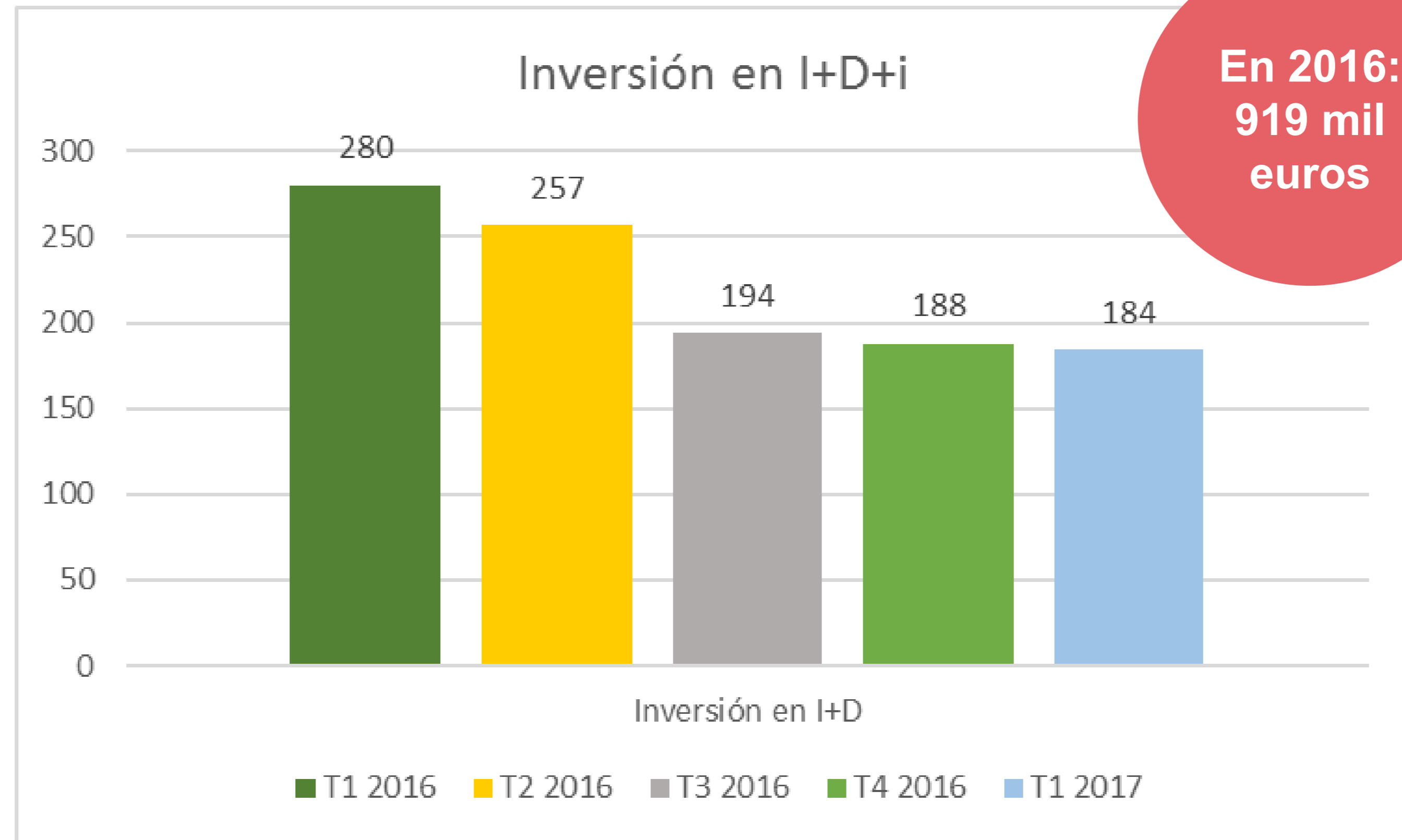


Aumento del Margen Bruto, 59% derivado de:

- Proyectos de I+D+i que mejoran la rentabilidad
- Cambio de mix de ventas
- Aumento de los clientes recurrentes



Incremento del EBIDTA, situándose en el tercer trimestre consecutivo con cifras positivas



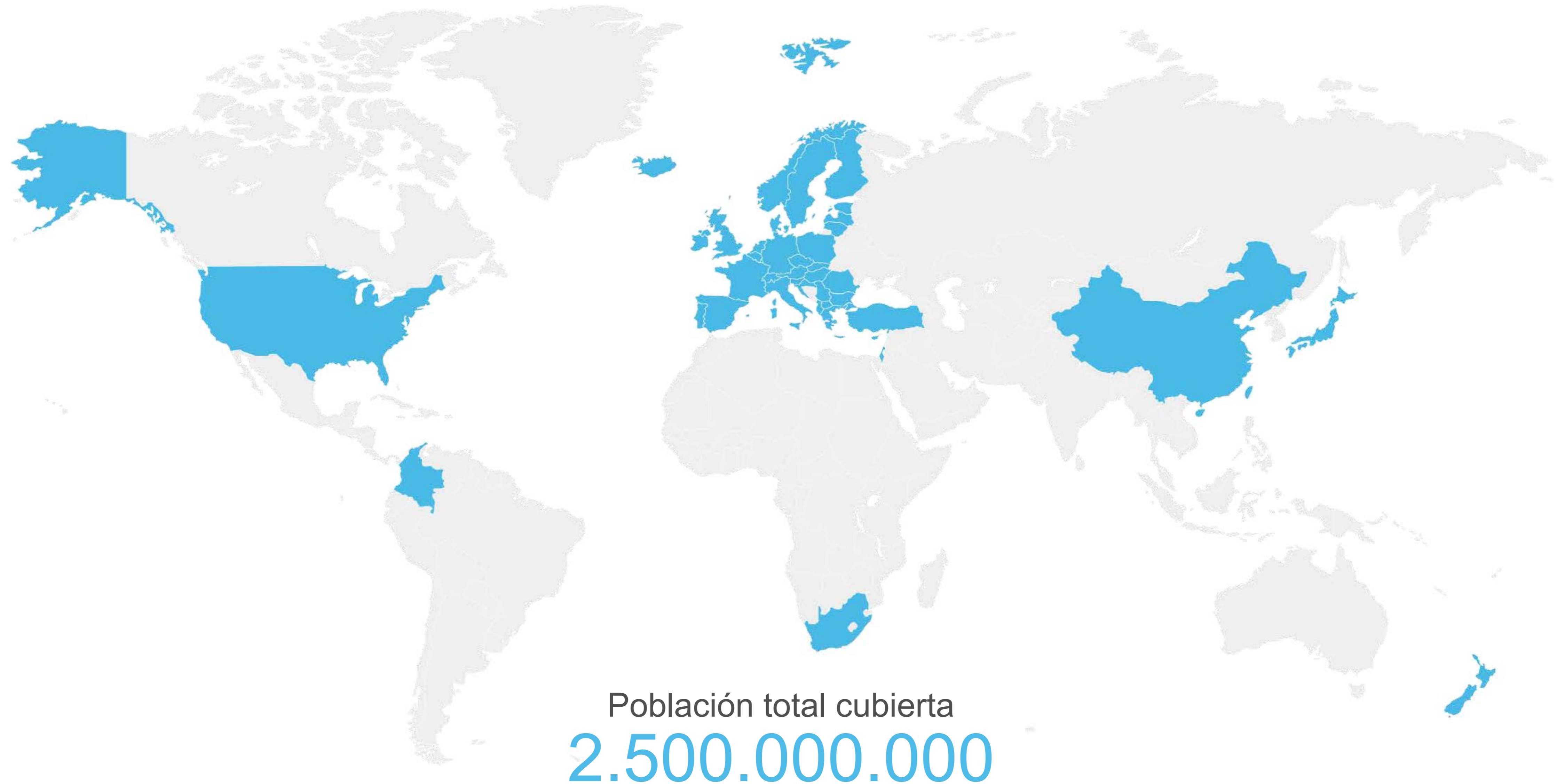
Inversión continua en I+D, permite desarrollar nuevos productos y funcionalidades

Se patentan todos los desarrollos de la sociedad.
En 2016 Lleida.net ha conseguido 9 nuevas patentes de las que se destacan:

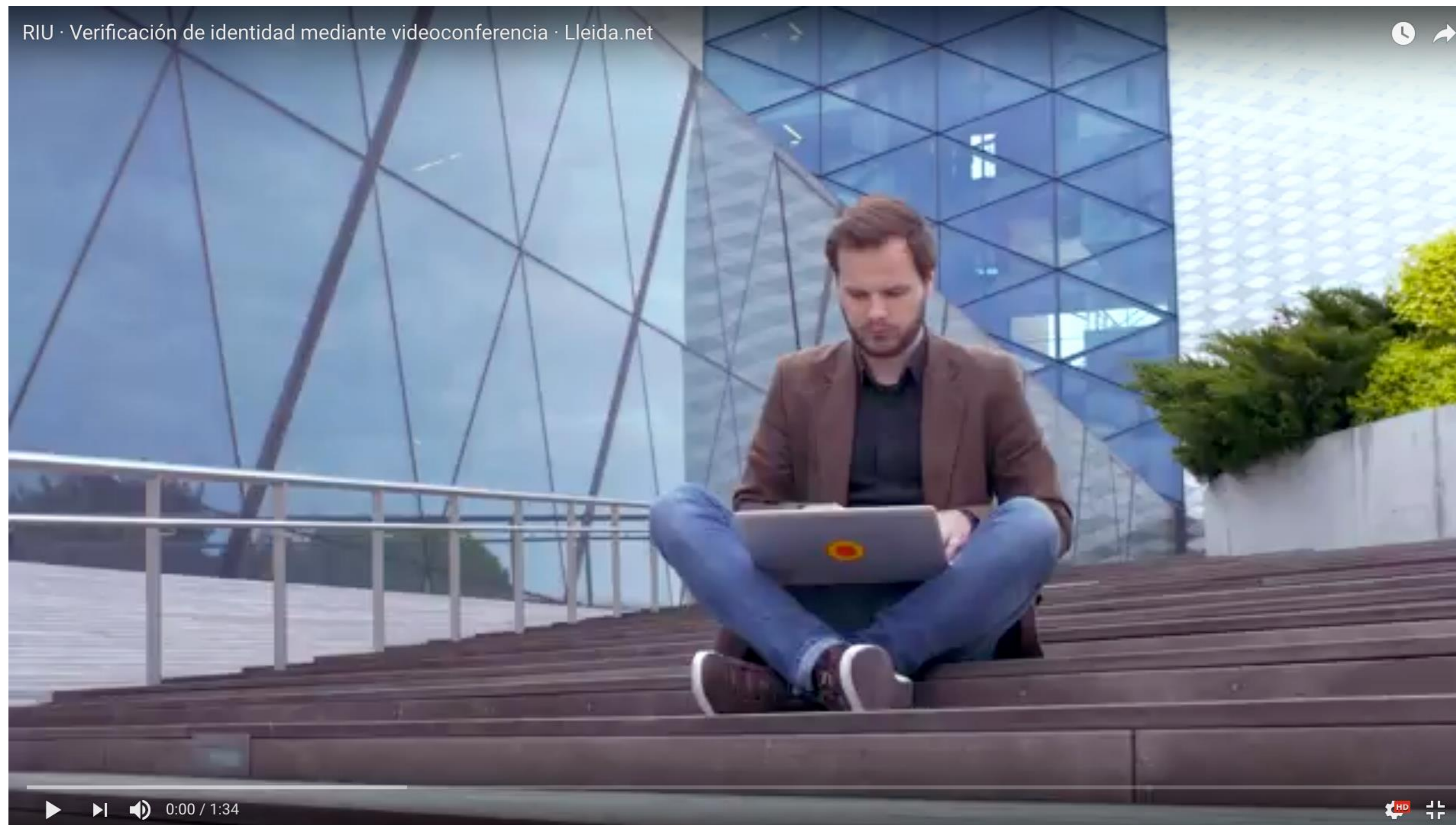
- Patente del email certificado en la Unión Europea
- Patente del email certificado en Estados Unidos



Mapa de patentes



Proyecto destacado de I+D puesto en marcha en 2016



Principales hitos 2016 + 1t 2017

- Apertura filial en Perú
- Apertura filial en Costa Rica
- Captación de grandes cuentas



bankinter.



-
- Primera Platform4Equity



- Apertura de Lleida.net MENA
- Inversión continua en I+D+i



Dónde estamos

- Lleida
- Barcelona
- Madrid
- London
- Miami
- Paris
- New Delhi
- Santiago de Chile
- Bogotá
- São Paulo
- Tokyo
- Santo Domingo
- Cape Town
- Montevideo
- Johannesburg
- San José
- Lima
- Beirut
- Dubai





Parc Científic i Tecnològic
Agroalimentari de Lleida
Edifici H1, 2a planta B
25003 Lleida (Spain)

(+34) 973 282 300
info@lleida.net

www.lleida.net



20 años
convirtiendo los procesos
analógicos en digitales



Lleida · Barcelona · Madrid · London · Miami · Paris · New Delhi · Santiago de Chile · Bogotá · São Paulo · Tokyo
Santo Domingo · Cape Town · Montevideo · Johannesburg · San José · Lima